

Nyt fra MønsBank

Møns Bank åbner i Næstved

Smag på Møn

Tid til nyt boliglån?



Velkommen til godt Nyt fra Møns Bank

I denne udgave af Nyt fra Møns Bank er bankens udvikling og aktuelle tiltag et gennemgående tema. Vi har samtidig valgt at fortælle om bankens etablering og historie, og selv om den rækker 137 år tilbage, så kan vi melde om en aktiv lokalbank i rigtig god form.

I Møns Bank har vi meget at glæde os over. Vi er en solid lokalbank. Med en intakt kapital og et tilfredsstillende halvårsresultat på godt 20 mio. kr. før skat er vi kommet styrket igennem finanskrisen. Vi er samtidig en bank i vækst. Vi har netop ønsket vores filial i Præstø tillykke med en tiltrængt udvidelse, da de for anden gang var vokset ud af lokalerne, og aktuelt er vi i gang med at åbne en ny filial i centrum af Næstved. Som i Præstø vil vi også give Næstved og omegn en lokalbank med vægt på nærvær, ordentlighed, tilgængelighed og kompetence.

Vi har samtidig fokus på de nye markedsmuligheder i Vordingborg-området, og det er med tilfredshed, at vi kan præsentere vores nye konsulent i Vordingborg og på Falster.

I dag er det kun en tredjedel af bankens kunder, der bor i bankens oprindelige område på Møn og Bogø – og i bankens nye markedsområder i Præstø, Næstved og Vordingborg bor i dag godt en tredjedel af kunderne. De øvrige kunder (knap en tredjedel) bor således udenfor bankens nære geografi. Her er det bankens stærke relationer til kunderne og deres anbefaling til andre, der har været omdrejningspunktet for bankens udvikling. Også her styrker vi indsatsen.

Bankens historie

Et klogt ord siger, at når man kender sin fortid, kan man forstå sin nutid og forme sin fremtid. Det gælder også i Møns Bank, som er en af landets ældste banker. Vi har 137 år på bagen som en sund, solid lokalbank, der hviler på et sundt princip om ordentlighed og en tilpas blanding af nærhed

og professionalisme. Det er fra dette solide fundament, vi nu udvider vores lokalbank. Læs mere om bankens historie og rødder på side 11.

Stærke relationer og værd at anbefale

En meget stor del af vores identitet i Møns Bank er, at vi har i tusindvis af tilfredse kunder, som anbefaler banken til venner, bekendte, familie og forretningsforbindelser. Det gør de ikke uden grund.

Til dem, som endnu ikke kender os, har vi denne gang husstandsomdelt vores magasin på Sydsjælland, Møn og Bogø. Og vi har ladet tre af bankens mange gode ambassadører fortælle, hvorfor de gerne henviser nye kunder til os. Vi er stolte af, at vi på den måde har gjort os fortjent til enhver ny kunde.

Personligt og digitalt

Alt i vores samfund følger den tendens, at det skal værre større og større, og at man skal kunne klare det meste elektronisk. På Møn og i Præstø har vi oplevet, at de landsdækkende banker lukker deres filialer og ikke længere er en synlig og aktiv del af lokalsamfundet.

I Møns Bank har vi også planer om at vokse og blive større, og vi er også med helt fremme med hensyn til at være en digital bank. Men hos os går udviklingen af banken og digitaliseringen hånd i hånd med nærværet. Vi går ikke på kompromis med den menneskelige kontakt. Et smil og en hjælpende hånd – f.eks. når netbanken driller – er der stadig behov for. Det har vi mærket som en af de få tilbageværende lokalbanker i Østdanmark.

Vi er derfor særligt stolte over, at der med Møns Bank stadig findes et lokalt tilbud til alle de privat- og erhvervs-kunder, for hvem et valg af Møns Bank samtidig er en opbakning til at holde liv og udvikling i gang i vores lokalområde.

Venlig hilsen

Flemming Jensen
bankdirektør



Velkommen til Møn

Møn er et godt navn. Det er natur og frihed, storslåethed – og selvstændighed. Møn er også navnet på en af Danmarks solide lokalbanker. Velkommen til Møn. Direkte!

Møns Bank er med sine 137 år en af landets ældste banker. Men alderen er på ingen måde noget, der trykker den aktive lokalbank med hovedkontor i Stege. Møns Bank står stærkere end nogensinde.

"Jeg må sige, at jeg er faldet pladask for Møns Bank," siger Tom Lauritzen. Han er fra Sønderjylland og netop begyndt som privatkundechef i banken.

"Jeg fik chancen for at lede Møns Bank ind i en ny æra, hvor banken udvider sine aktiviteter til et større område. En udfordring, som jeg med stor glæde har taget op."

Møn Direkte kommer til kunderne

"En af mine opgaver er ansvaret for kunder, der bor uden for Møn," siger han.

Ud over på Møn og Bogø har banken afdelinger i Præstø, i Kongsted ved Rønnede – og inden længe også i Næstved. Men det stopper ikke her, for Tom Lauritzen ser et stort potentiale i, at kunderne ikke nødvendigvis kommer til banken, men at banken også kan komme til kunderne.

"I en tid med øget digitalisering og selvbetjening, tror vi på, at det også er vigtigt at bevare den personlige kontakt til kunderne," siger han. "Derfor har vi oprettet en afdeling på hjul, som kan komme på besøg hos kunderne. Vi kalder den Møn Direkte."

"Og vi kan mærke, at kunderne er glade for det," tilføjer han. "Mange er ikke vant til service i større omfang fra deres bank, og noget så vigtigt som blot at få en aftale om et møde, kan der være flere ugers ventetid på, fortæller en del af vores nye kunder. Det går jo ikke, når det handler om livets store beslutninger!"

Ud over et besøg på hjemmefronten tilbyder Møns Bank også et direkte telefonnummer, så kunderne altid kan ringe til deres rådgiver uden om omstillingen.

Møns Bank ta'r bøvet

Selv om mange går med overvejelser om at skifte bank, er der ofte langt fra tanke til handling. De fleste opfatter det som besværligt at skifte bank.

"Her har vi en opgave. Vi skal gøre det endnu tydeligere, at vi har gjort det nemt at skifte til Møns Bank," siger Tom



"Vi går ikke over åen efter vand, men kører gerne over broen efter kunder."

Lauritzen. "Vi overtager eksisterende lån, vi sørger for, at man ikke kommer til at undvære sit betalingskort, at arbejdsgiveren får besked om den nye lønkonto, at betalingsaftaler bliver flyttet automatisk og alle de andre praktiske detaljer. Kort sagt, at vi tager over fra Dag 1."

"Vi ordner hele sagen med det gamle pengeinstitut, så man kun behøver at have kontakt med os," tilføjer han med et smil.

Den gode historie i Præstø

Med pil op. Så kort kan udviklingen i Møns Bank i Præstø beskrives. Da filialen åbnede i 2002, havde den fire ansatte og 400 kunder. I dag tæller Møns Bank i Præstø 11 medarbejdere og omkring 5500 kunder.

”Det er gået over al forventning. Lokalbefolkningens opbakning har været forrygende. Vi har haft en årlig kundetilgang på 400, siden vi åbnede i 2002. Vi begyndte med at være fire medarbejdere. I dag er vi 11, og der kunne ikke klemmes en eneste mere ind i de tidligere lokaler,” fortæller filialdirektør i Møns Bank i Præstø, Arne O. Jørgensen.

Efter 12 år i byen var filialen bogstaveligt vokset ud af Svend Gønges Torv 10. Banken måtte finde noget større. Det viste sig, at lokalerne et par numre længere henne ad gaden i Svend Gønges Torv 2 var ledige. Og efter en istandsættelse flyttede Møns Bank i Præstø fra nr. 10 til nr. 2 i slutningen af juni måned.

”Vi sad så tæt, at vi var nødt til at flytte. Og når det nu skulle være, er vi meget glade for, at det blot blev lidt længere henne på torvet. Det er en god beliggenhed. Vi har fået endnu bedre adgangsforhold for kunderne, for nu ligger banken lige midt på torvet tættere på parkering og bus. Vi synes, det er den bedste placering, vi kunne få,” lyder det fra Arne O. Jørgensen.

Bedre forhold for kunderne

De tidligere lokaler var kendt for at være små og hyggelige – næsten som en dagligstue. Men medarbejderne sad på det nærmeste på skødet af hinanden, og når der var kundemøder, var det vanskeligt at finde en krog, hvor man kunne tale uforstyrret.

”Vi har fået tre gange så meget plads i de nye lokaler. Det er til gavn og glæde for både kunder og medarbejdere, for det betyder bl.a. bedre muligheder for at kunne holde møder og tale uforstyrret i telefon,” siger Arne O. Jørgensen. Han understreger samtidig, at hyggen og atmosfæren er flyttet med. Den følger medarbejderne, som han siger.

Stærke relationer

Da Møns Bank åbnede i Præstø, lå der to landsdækkende banker i byen. Alligevel strømmede kunderne til Møns Bank, som havde ramt et behov for en lokal bank. I dag er de to store banker lukket, hvilket Møns Bank har mærket på kundetilgangen.

”Og kunderne er trofaste. Vi har kun mistet ganske få, så noget må vi gøre rigtigt,” siger Arne O. Jørgensen beskedent. Kundetilgangen taler for sig selv. Men hvis han skal give en forklaring på succesen i Præstø, så er det bankens gode lokale relationer.

”Vi er tætte på kunderne, og vi lægger vægt på, at kunderne kan mærke, at vi kender dem. Kunderne skal føle sig trygge og taget godt imod,” forklarer filialdirektøren. Af samme grund er banken opmærksom på, at medarbejderne er lokale og for kunderne kendte ansigter. Møns Bank er i det hele taget kendt for at have hjertet på rette sted. Banken har en erklæret politik om, at ingen bare er et nummer. Alle får et smil og et minut ekstra, uanset hvem de er.



I juni slog Møns Bank dørene op i nye friske lokaler med god plads til både kunder og medarbejdere.



”En af Danmarks bedste netbanker”



e-Boks er lige inden for rækkevidde
– og både brugervenlighed og sikkerhed er i top.

Når danskerne fra den 1. november skal kunne modtage digital post, er kunder i Møns Bank godt med. De har nemlig i stort omfang allerede e-Boks, hvor kontoudskrifter og andre bankpapirer lander.

”Vi er stolte af vores Netbank, som vi deler med flere andre lokalbanker,” siger Bo Møller, der er IT-ansvarlig i Møns Bank. ”Gennem årene har vi fået flere anerkendelser for vores brugervenlighed.”

Forbrugerbladet TÆNK skrev for et par år siden om netbanken: Man kan skabe sin egen forside med genveje og oversigter, og der er endda foreslået en løsning. Både superbrugere og begyndere tilgodeses.

Banebrydende sikkerhed

Kunder i Møns Bank har også et ekstra forspring i forhold til at sikre sig mod misbrug af deres kort.

”Det sker desværre, at IT-kriminelle får fingre i danskernes kortoplysninger, og så er der risiko for tyveri,” siger Bo Møller. ”Men det er blevet markant vanskeligere, efter at vi har indført Geografisk sikkerhed på alle vores MasterCard.”

Geografisk sikkerhed er et system, hvor kunden selv vælger, i hvilke lande og til hvilken type transaktioner, kortet må anvendes.

På et kort kan man selv navigere rundt i verden og åbne og lukke for brug af sit MasterCard.

”Hvis man f.eks. lukker for brugen af sit kort uden for Europa, så er der i hvert fald sat en stor prop i hullet for misbrug fra oversøiske lande,” tilføjer han. ”Man kan også vælge, om kortet f.eks. ikke må bruges til spil på internettet, eller om det kun må bruges i pengeautomater.” Det hele styrer kunden nemt i sin Netbank eller Mobilbank.



Syv nye ansigter

Møns Bank udvider aktiviteterne.

Møns Bank har ansat syv nye medarbejdere. Det sker som led i bankens udviklingsplaner. På spørgsmålet, om det ikke er at gå imod strømmen, da hovedtendensen i den finansielle sektor er afskedigelser og filiallukninger, siger direktør Flemming Jensen: "Det er vores vurdering, at det ikke er muligt alene at spare sig til en fremtid. Vi har derfor en plan for en fortsat udvikling af banken, hvilket kræver ekstra indsats på udvalgte områder. Samtidig har vi naturligvis fortsat stor fokus på bankens omkostninger."

Møns Bank er samlet set kommet godt igennem de seneste fem år, siden finanskrisen begyndte i 2008.

"Vi er vokset med omkring 6.000 nye kunder, heraf de fleste

via sammenlægningerne med sparekasserne i Fanefjord og Kongsted," fortsætter han. "Samtidig er vores i forvejen gode likviditet blevet yderligere styrket, egenkapitalen er fastholdt, og vi har opnået et stigende forretningsomfang med en væsentlig stærkere basisdrift."

En aktiv lokalbank

Møns Bank har klaret sig godt i den periode, og det er den udvikling, man nu vil følge op.

"Vores planer indeholder samtidig et ønske om at deltage som en aktiv lokalbank, der bidrager til udviklingen i de lokalområder, hvor vi arbejder," fastslår Flemming Jensen.



Per Jensen, 54,
er ansat som kreditkonsulent i bankens kreditafdeling.
Per er fra Præstø og har stor erfaring med kreditområdet fra den finansielle sektor.



Lars Jørgensen, 49,
bliver filialdirektør i bankens kommende Næstved-afdeling.
Lars har næsten 30 års erfaring fra den finansielle sektor, de seneste syv år som erhvervskundechef i Næstved.



Frank Hougaard, 50,
er begyndt som konsulent i Møn Direkte.
Frank er bosat i Næstved og har en solid bankmæssig erfaring gennem en lang årrække i den finansielle sektor.



Tom Lauritzen, 50,
er begyndt som overordnet privatkundechef.
Tom har betydeligt kendskab til markedsområdet i Østdanmark fra sit seneste virke, ligesom han i flere år har arbejdet med ledelse og afsætning.



Tore Svanevik, 59,
er ansat som chef for risikostyring og compliance.
Tore er fra Nivå og har i mange år arbejdet som økonomichef og regnskabschef inden for den finansielle sektor.



Carl Henrik Paulsen (Calle), 49,
er begyndt som PR-konsulent.
Calle er fra Næstved og har mange års erfaring med kommunikation på det finansielle område, suppleret med en grafisk efteruddannelse.



Jan Nielsen, 51,
er ny kundekonsulent i Møn Direkte.
Jan er bosat i Idestrup på Falster og har i en lang årrække været filialdirektør i Nykøbing F.



Lars Jørgensen i spidsen for Møns Banks nye afdeling i Næstved.

Møns Bank åbner i Næstved

Stor forhåndsinteresse for bankens etablering i byen.

I løbet af en måneds tid åbner Møns Bank filial i Næstved. Og det bliver med afsæt i en stærk lokal forankring, da det er med den lokalkendte bankmand Lars Jørgensen i spidsen.

"Rigtig mange kender Lars Jørgensen fra hans næsten 30-årige virke i DiBa Bank, heraf de seneste syv år som erhvervschef", siger bankdirektør Flemming Jensen.

Lars Jørgensen er 48 år og bosat i Næstved. Han er bestyrelsesmedlem i Næstved Erhverv og har også deltaget i Cityforeningen. Privat har han en brændende interesse for mountainbike-sporten, hvor han bl.a. har været medarrangør af det store løb i Fruens Plantage i denne sommer.

"Jeg glæder mig til opgaven", siger Lars Jørgensen. "Især glæder jeg mig til igen at arbejde for en lokalbank med korte beslutningsveje, og hvor der er plads til den gode kundebetjening med fokus på individuelle løsninger, der skaber værdi for kunderne".

Lars Jørgensen har en solid erfaring med både etablering og drift af en bankfilial og ved, hvad han taler om.

"Det handler om nærvær, engagement og ordentlighed. Simpelt hen. Vi vil være til rådighed som et stærkt lokalt

alternativ overfor både privat- og erhvervs kunder. Møns Bank er en solid bank, der har kræfterne til at løfte opgaven, og jeg ser frem til at være med til at gøre en positiv forskel i Næstved-området", siger han.

En stærk lokalbank

Møns Bank er kommet godt igennem finanskrisen siden 2008, hvor Østdanmark har mistet ni lokalbanker.

"I denne periode har vi sagt velkommen til 6.000 nye kunder, en i forvejen god likviditet er blevet yderligere styrket, og egenkapitalen er fastholdt", siger Flemming Jensen.

"Møns Bank står i dag endnu stærkere end før finanskrisen". Banken har i forvejen omkring 1.000 kunder i Næstved.

"Med de senere års ændringer i markedet har vi vurderet, at der er god plads til os i Næstved, og vi er også blevet bekræftet i, at det giver god mening at etablere sig i byen," siger Flemming Jensen.

Og Lars Jørgensen er enig.

"Siden vi meldte ud, at vi kom til Næstved, har vi fået mange henvendelser om at blive kunde i banken. Dem glæder vi os til at kunne betjene fra Vinhusgade 2, som er vores nye adresse," siger han.

Møns Bank er værd at anbefale

Møns Bank er kendt som en lokalbank, der er værd at anbefale, og som er stærk på relationer. Mød tre af bankens kunder, som jævnligt henviser nye kunder til Møns Bank.

Murermester Gert Petersen, Dragør:

I Møns Bank har jeg fundet mig en ny lokalbank

"Jeg er født og opvokset med Amagerbanken. Da den blev overtaget af et større pengeinstitut, var det ikke længere det samme. Så anbefalede en bekendt os at skifte til Møns Bank," fortæller murermester Gert Petersen.

En erhvervsrådgiver fra Møns Banks hovedkontor i Stege besøgte Gert Petersen i Dragør, hvor han bor og driver sin murer virksomhed med 16 ansatte.

"Vi talte samme sprog. Jeg kan godt lide, at rådgiveren bare sætter sig ind i bilen og kører op til os. Jeg kan også godt lide, at linjen er kort i Møns Bank. Og alting foregår i en god ånd."

Gert Petersen har sine rødder i Dragør. Så hvorfor vælge en bank, der ligger helt nede på Møn?

"Fordi jeg i Møns Bank har fundet mig en ny lokalbank. Jeg tilhører den generation, der godt kan lide, at der er personlig kontakt. Og afstanden er ikke noget problem. Vi klarer tingene over telefonen, og hvis der er noget, så er rådgiveren flink til at kigge forbi," siger Gert Petersen.

Sammen med sin kone ejer han en gård på Nyord, og derfor kommer de selv jævnligt forbi banken.

"Desuden bor vores kontordame i Kongsted, så det kan næsten ikke passe bedre. Hun er imponeret over, at man får en opringning inden for 5-10 minutter, efter man har kontaktet banken. Det er meget positivt."





Cand.scient.pol. og phil. Søren Carøe: Møns Bank er kendetegnet ved ordentlighed

"Vi har været kunder i Møns Bank i 41 år, og det grundlæggende kendetegn ved banken er ordentlighed. Når man driver virksomhed, kan det gå op og ned. Det særlige ved Møns Bank er, at dialogen er ordentlig. Det har den været hele vejen – også i mindre gode tider," siger Søren Carøe, som bor i Rungsted, hvor han driver Strategisk Netværk® ApS, der laver samfundsanalyser for offentlige myndigheder, arbejdsmarkedsorganisationer m.fl.

"Dernæst er Møns Bank kompetent. Bankvirksomhed er kompliceret. I mit tilfælde handler det om andet og mere end en standardkonto. Det er mere komplekst, og derfor er det vigtigt, at rådgivningen er på højt fagligt niveau."

Det startede med et billån.

"Min kone var færdiguddannet og havde fået job, så vi ville gerne have en bil. Først prøvede jeg at få et lån i en bank, som dengang havde en filial på Blegdamsvej i København, men blev spist af med, at der skulle være et møde i Nationalbanken, så ville man se. Det var jo nok at gøre for meget ud af sagen. Så prøvede vi min kones bank, men det endte med, at jeg ringede til Møns Bank, som spurgte, om jeg havde nogen berøring til øen."

Det måtte siges. Søren Carøes slægt har dybe rødder på øen. Oldefaren kom til Møn i 1877, giftede sig med en mønsk pige og grundlagde en større købmandsvirksomhed i Stege, som var i familiens eje og i drift i mere end hundrede år indtil 1987. Og Søren Carøe selv er født og opvokset på øen.

"Banken svarede med det samme: 'Nu skal du høre, jeg sender dig et checkhæfte, og så finder vi ud af det.' Det er tilgængelighed og enkelhed. Og sådan har det kørt lige siden!"

Møns Bank er lige om hjørnet

Siden er det blevet til huslån, pensionsordninger, selvstændig virksomhed og meget andet.

"Jeg flyttede fra øen som 16-årig. I alle årene er bankforretningerne klaret over telefonen, og it-udviklingen har gjort det endnu nemmere. Møns Bank er stadig lige rundt om hjørnet til trods for en afstand på 140 kilometer."

Søren Carøe mener, at banken er fremsynet og hurtig til at reagere.

"Møns Bank stiller med to mand og etablerer en dialog, så vi kan komme videre med det samme. I industribankerne er man heldig, hvis det lykkes at få fat i et menneske over telefonen."

Søren Carøe har haft den samme bankrådgiver i 22 år og har i øvrigt anbefalet banken til sin søn, som ligeledes driver egen virksomhed.

"Det tager tid at opbygge gode relationer. Men det giver bonus at være vedholdende, for vi har et helt specielt forhold til banken. Samtidig er den professionelle distance bevaret. Det kan man ikke læse sig til. En rådgiver kan være aldrig så fagligt dygtig – hvad nytter det, hvis empatien ikke er med? Det er lige præcis her, medarbejderne i Møns Bank skiller sig ud!"

Politiker Freddy Blak, Næstved:

I Møns Bank er mennesket i centrum

"Det betyder uendelig meget for mig at have en bank, der ikke bare er en stor kold klods. I Møns Bank er der altid et smil og tid til en sludder. Jeg føler, det er ligesom at komme ind i en familie," lyder det fra Freddy Blak, som for ti år siden skiftede fra et landsdækkende pengeinstitut til Møns Bank. "Det gjorde jeg, fordi jeg havde lært den daværende direktør at kende gennem nogle udlandsrejser, hvor vi havde haft et rigtigt godt samarbejde."

Freddy Blak, som til næste år fylder 70, bor i Næstved med sin kone, som han har fulgt med i 50 år. Sammen har de tre børn og to børnebørn. Hvad betyder det for ham, at Møns Bank nu kommer til Næstved?

"Jeg synes, det er godt, vi får en lille personlig bank til byen, som sætter mennesket i centrum. Småt er godt!"

Freddy Blak er tidligere europaparlamentsmedlem og har rejst i hele verden. De sidste mange år gerne iført en T-shirt med Møns Banks logo på.

"Du får en personlig kontakt i Møns Bank med et menneske, du kender. Og du får altid en god behandling og en god betjening. Derfor anbefaler jeg banken alle steder, jeg kan komme til det."

Freddy Blak er oprindeligt uddannet smed, har været ligestillingskonsulent i HK, byrådsmedlem i Næstved og meget andet. I dag er han medlem af Regionsrådet og dyrker blandt andet sin passion for whisky og belgisk øl, som han forhandler og holder foredrag om.

"Jeg har fået en alvorlig gigtsygdom, som betyder, at jeg ikke må drikke. Så jeg nøjes med at dufte!" smiler han.

Tid til nyt boliglån?



Det har aldrig været billigere at have lån i fast ejendom, men hvor længe holder det? Måske skulle man omlægge til fast rente? Eller Totalkredits nye lån, F-kort, som har en af markedets laveste ydelser.

"Lad det være sagt med det samme. Dét med boliglån kræver en personlig rådgivning, da låneudbydere har så mange varer på hylderne, at man skal være godt inde i sagerne for selv at vælge det mest hensigtsmæssige." Sådan siger privatkundeforfører Tom Lauritzen. Og meldingen kommer ovenpå det nyeste udspil fra Totalkredit, som netop nu lancerer en helt ny låntype, F-kort.

Laveste ydelse

"F-kort får halvårlig renteregulering og refinansieres første gang om ca. tre år. F-kort bliver som udgangspunkt det lån i Totalkredit med den laveste ydelse – og kan være

et interessant valg for kunder, som overvejer at omlægge deres gamle F1- og F2-lån."

Konkurrencemæssigt ligger Totalkredit i dag med de laveste bidragssatser på stort set samtlige låntyper og med den laveste sats for kursfradrag.

"Fra 1. januar justerer Totalkredit bidragssatsen og kursfradraget ved refinansiering af F1- og F2-lån, men samtidig får kunderne et fordelagtigt tilbud om omlægning. Også derfor kan der være grund til at kigge sit lån efter i sømmene," tilføjer Tom Lauritzen.

Kontakt din sædvanlige rådgiver eller ring til banken på tlf. 55 86 15 00.

På boligjagt - eller bare nysgerrig...

Interesseret i priser og boliger til salg, dér hvor du står lige nu?

"Så er den nye bolig-app fra Totalkredit lige sagen," siger Tom Lauritzen.

Som den eneste af sin slags gør app'en det muligt for boligkøbere at bedømme prisniveauet på præcis det hus, man er interesseret i, foretage låneberegninger og få gode råd til tjek af husets tilstand.

"Boligkøberne har fået det ultimative værktøj i jagten på drømmeboligen," fortsætter Tom Lauritzen. "Den nye app giver en hurtig og præcis indikation af prisniveauet, baseret på kvadratmeterprisen fra de fem nærmest beliggende ejendomme, som er solgt inden for det seneste år. Det er helt enestående!"

Man kan også søge blandt alle boliger til salg og få en beregning på, hvad det koster at låne til boligen med forskellige typer af lån. Endelig kan man se, hvor meget der kan spares hver måned, hvis huset energiforbedres, samt få en række gode råd til, hvad man skal være opmærksom på i forhold til boligens stand.

"Med app'en gør vi det nemmere at købe bolig ved at give køberne gode råd både før og under en bolighandel direkte på mobilen," fortæller Tom Lauritzen.

Den nye app kan downloades gratis på App Store og Android Market, søg på Totalkredit.





Møns Bank og Møns Dagblad delte i mange år adresse på Storegade 41 i Stege (i dag Matas).

Møns Bank er en af landets ældste banker

For 137 år siden åbnede Møns Discontobank. Der var behov for en bank, som kunne yde fleksible lån, og som var til at komme i kontakt med. Den linje kører Møns Bank stadig.

Det var Møns bedre borgerskab, der i 1877 etablerede Møns Discontobank. I 50 år havde man haft Møns Spare- og Lånekasse af 1827, og senere kom også andre til, men de kunne ikke tilfredsstille de nye behov, som industrialiseringen og den voksende handel affødte. Stifterne skrev dengang: "... oprettelsen af et Bankinstitut i Stege, som uden stor Vanskelighed ydede Laan på kortere Tid, som ved at holdes aabent hver Dag gjøre Benyttelsen saa let som muligt..."

Sparekassen var en spare-kasse med fokus på opsparing og lån i fast ejendom. Med de nye tider havde man brug for lån med kortere frister – og en bank man kunne komme i kontakt med hver dag!

Det er i skrivende stund 137 år siden. Men det er stadig, hvad Møns Bank står for. En moderne lokalbank, som hele tiden tilpasser sig tidens behov – og som man kan komme i kontakt med!

Hvad vil De?

Omkring år 1900 skød håndværkerbanker op i hele landet. Menigmand havde fået flere penge mellem hænderne –

der var behov for en bank for alle. På Møn droppede man 'håndværker-' og kaldte det nye pengeinstitut Møns Bank. Den åbnede 23. maj 1902.

I begyndelsen havde man kun én ansat, sagfører Wognsen. Eller rettere, en halv ansat, for Wognsen kørte samtidig sin sagførervirksomhed. Når der kom kunder, skævede han op over brillekanten og sagde: Hvad vil De? Med andre ord: Skulle man til sagfører eller i banken?

På det punkt har Møns Bank heldigvis udviklet sig. Bankens særkende er netop det venlige smil og de stærke relationer til kunderne.

Cyklende direktør

Wognsen styrede banken i 34 år. Om det skete på samme bryske og knap så imødekommende facon gennem alle årene, vides ikke. Men sikkert er det, at banken på drastisk vis skiftede karakter, da man i 1936 ansatte den unge og uformelle himmerlænding, Herluf Kirkholm.

Hos Kirkholm var der ingen skrankepave-manerer. Han lærte hurtigt øen og dens befolkning at kende. Han tog ganske enkelt sin cykel og turede øen rundt, hvilket den-





Det var en nyskabelse, da Møns Bank i slutningen af 1950'erne lancerede billån. I dag er Møns Bank fortsat helt fremme, når det gælder skarpe priser på lån til køb af ny eller brugt bil.

gang var ganske usædvanligt for en mand i hans stilling. Man kan sige, at han for alvor skabte en bank, der var rettet mod alle samfundslag – høj som lav.

Første danske billån

Med sin uformelle facon og sit uomtvistelige forretningstalent stod Herluf Kirkholm som primus motor for den store udvikling, der kendetegnede Møns Bank i den periode. Billånet er et eksempel på en af hans mange nyskabelser. I slutningen af 50'erne havde en mønbo været inde hos automobilforhandler Frank Jensen i Vordingborg. Her havde

han forelsket sig i en Lloyd, og den stod i den fyrstelige sum af 6.000 kr. Desværre havde han i rede penge kun 4.000 kr. Frank Jensen var jo også en driftig mand, så han lagde vejen omkring banken, hvor han foreslog Kirkholm, at borgeren kunne låne de manglende 2.000 kr.

Kirkholm slog til, og der blev udstedt et antal vekslers med forskellige udløbsdatoer.

Lånesagsbehandlingen er i dag blevet noget enklere, og Møns Bank er fortsat med helt fremme, når det handler om konkurrencedygtige billån.

Sid lige ned igen!

I 1960'erne blev de store banker større, og de ønskede at blive endnu større. Begge de mønske banker var gode forretninger, men det var klart, at man måtte forholde sig til den store ekspansionstrang, som ikke mindst Landmandsbanken var eksponent for.

I efteråret 1966 spadserede Discontobankens direktør N. E. Morgills over til Møns Bank. Han havde inviteret sig selv på kaffe og wienerbrød hos kollegerne Paul V. Nielsen og Erhard Skov-Madsen.

Snakken gik, men til sidst kom Morgills med sit egentlige ærinde: Måske skulle man overveje at fusionere de to mønske banker og dermed sikre øen en stærk lokal og selvstændig bank?

Forslaget blev på ingen måde afvist. Det var da værd at tænke over. Man måtte drøfte det i bestyrelsen og naturligvis lige se tiden an.

Morgills sagde derpå pænt tak for kaffe og wienerbrød. På vej ud ad døren vendte han sig om og sagde:

“Jeg skal naturligvis for god ordens skyld sige, at vi i Discontobanken efter i dag vil fortsætte de allerede igangværende forhandlinger om en fusion med Landmandsbanken.”

Hjemmesparebøsse nr. 2 fra Møns Bank. Hvor nr. 1 er, fortaber sig i det uvisse...

Herluf Kirkholm cyklede rundt til kunderne og var på sin vis forgænger for Møn Direkte - i dag tager vi dog bilen.



Der blev stille et kort sekund, hvorpå de to direktører nærmest i munden på hinanden sagde: "Vil De ikke lige sidde ned igen, hr. Morgills?"

Herefter gik det stærkt. I marts 1967 vedtog generalforsamlinger i begge banker fusionen, og den 23. maj åbnede den nye Møns Bank.

Møns Bank vokser

Bankens hovedkontor har alle årene ligget i Stege, og bankens aktiviteter har op igennem tiden været koncentreret omkring Møn og Bogø.

I slutningen af 1990'erne oplevede banken, at flere og flere nye kunder kom til fra det syd- og midtsjællandske. Hvis de skulle betjenes uden at skulle køre for lange strækninger til og fra bankens hovedsæde i Stege, måtte banken nødvendigvis etablere en afdeling udenfor Møn. Møns Bank åbnede således en filial i Præstø i 2002. Man kan sige, at banken faldt på et tørt sted. På 12 år har banken fået 5.500 kunder, og tallet stiger støt.

Sideløbende etablerede banken fremtidens filial Møn Direkte, som betjener kunder udenfor bankens nærområde med kørende konsulenter.

I 2012 overtog Møns Bank Fanefjord Sparekasse, som hurtigt blev indlemmet som en naturlig del af banken. Året efter i maj 2013 blev Kongsted Sparekasse lagt sammen med Møns Bank. Og nu i 2014 åbner banken en filial i Næstved.

Med det skridt skriver Møns Bank endnu engang historie og fortsætter den linje, driftige mænd lagde for 137 år siden: At skabe en bank, som opfylder tidens krav og behov – og som altid er til at komme i kontakt med.

Hr. Badens lokaler i Stege lagde hus til oprettelsen af Møns Bank den 8. juli 1876.

Møns Folkeblad

Stege politiske og Avertissements-Tidende.

Udgivet af J. Kristensen.

Nr. 78.

Mandagen den 3die Juli 1876.

6.

Rundbudsbeholdet

af bedste Sort til 2 Roner 66 Dre Barret
solgtes hos **Skarred N. Hansen,**
Skadestred.

Kjøletøier.

Smulle grønne uldne Kjøletøier a 50
Dre kan igjen faas hos
D. N. Sørensen.

Sommerfrakketøier.

2 Åren hvide,
2 År. a 2 År. 50 D. Åren,
anbefales i stort Udvalg hos
D. N. Sørensen.

Novise Andhøvis, i Dre Sit,
Servalatpølse,
Spegepølse,
D. Christensen.

Undertegnede indbyrder herved Øens Beboere til et Møde i Hr. Badens Lok

Lørdag den 8de Juli d. A., Kl. 11 Formidd

hvor vi villo stille Forslag om Oprettelsen af en **Laane- og Diskont**
Stege, hvis væsentligste Formaal skulde være at arbejde hen til Udviklingen
Omsætningsforhold ved at yde Laan paa kortere Tid og modtage Penge til 1
og Tilbagebetaling efter kort Opsigelsesfrist eller uden saadan.

Ø. S. Seavenius, Godseier, Klintholm.	J. Raandell, Løge, Stege.	C. D. Hage, Konsul, Stege.	Jørgen Je Gaardeier.
Lars Hansen, Gaardeier, Svendsmark.	H. J. Karstensen, Gaardeier, Haarbølle.	H. Hansen, Detailhandler, Stege.	Carst. Chr Gaardeier.
Ser. Olsen, Slægt, Stege.	Vilh. Jensen, Bundtønder, Stege.	W. C. Nielsen, Kjølmand, Stege.	F. W. Bl Kjølmand.
O. N. Sørensen, Kjølmand, Stege.	J. P. Larsen, Gaardeier, Kjeldby.	Jørgen Larsen, Gaardeier, Elmelunde.	Lars Chri Gaardeier.
Johan J. Pedersen, Gaardeier, Lillelind.	F. L. Hansen, Fuldmægtig, Stege.	Chr. Lohmann, Redaktør, Stege.	

Sil Amerika

med nordtyske Ployde 1ste Klasse Posttil
direkte
fra Bremen til Ny York og Baltimore.



Jan Nielsen glæder sig til at komme rundt og besøge kunderne i sit nye job som "bankmand på hjul".

Ringene breder sig...

Møns Bank vil nu også være at finde på Falster og i Vordingborg

Hvor nogle afvikler, er der andre, der udvikler.

Til den sidste kategori hører Møns Bank, der netop har ansat Jan Nielsen i et nyt job som kørende bankmand. Han vil repræsentere Møns Bank, dér hvor kunderne ønsker det, primært på Falster og i Vordingborg.

"Det er lidt af et ønskejob," siger han. "Jeg har arbejdet i den finansielle sektor i mange år og bl.a. været filialdirektør med fast kontor i Nykøbing – så jeg glæder mig til at arbejde med en større grad af frihed, hvor jeg nu besøger kunderne efter behov."

Bakker op lokalt

Jan Nielsen er 51 år og bosat i Idestrup. Fritiden tilbringer han gerne på en cykel eller med en svømmetur i Østersøen. "Og så er det mig en fornøjelse at deltage i mange af de aktiviteter, som foregår på Falster, bl.a. den netop afviklede Horbelev Festival, hvor Møns Bank var hovedsponsor," siger han.

"Jeg glæder mig over, at Møns Bank viser interesse for de små lokalsamfund – og bakker op om lokale initiativer som i Horbelev, hvor man samler penge ind til at omdanne de gamle skolebygninger til kulturgård," siger han.

Kontakt Jan Nielsen på jan@moensbank.dk eller tlf. 61 56 15 15.



"Formålet er at skabe liv i sommersæsonen, hvor øen er velbesøgt. Det er nærmest en levende udstilling for os. Vi betragter det som en fælles reklamesøjle for noget af det, vi kan hernede på øen."

Smag på Møn

Nede for enden af Steges aktive handelsgade har driftige lokale forretningsmænd skabt et både unikt samarbejde og et unikt udstillingsvindue, der bugner af noget af det bedste, som Møn har at byde på. Hør historien om en af Møns Banks gode kunder – og gode bannerførere for lokalområdet – som fik en lys idé.

Hele sommeren 2014 har der duftet sødt af varme vafler og friske drageer på Gåsetorvet for enden af Storegade – der, hvor Fakta plejede at ligge. Der har også stået en ko. Altså af træ. Og der er blevet skænket frisktappet øl fra øens eget bryggeri.

Jo, det har summet af liv, lækkerier og levende udvikling i en krog af Stege, hvor man ellers kunne have frygtet tomme, mørke butiksvinduer. Årsag: Tre driftige lokale virksomheder, nemlig Bryghuset Møn, Møn Is og Møn Bolcher blev enige om skabe et fælles udstillingsvindue helt bogstaveligt. De etablerede selskabet Smag på Møn, som fra det fælles butikslokale på Gåsetorvet sælger mønsk mundgodt fra de tre virksomheder.

"Formålet er at skabe liv i sommersæsonen, hvor øen er velbesøgt. Det er nærmest en levende udstilling for os. Vi

betrakter det som en fælles reklamesøjle for noget af det, vi kan hernede på øen. Det er i den grad med til at gøre de tre forretninger mere synlige," siger Thomas Stecher, som driver Bryghuset Møn sammen med David Jensen.

Øllet brygges stadig på Søndersti nede i den anden ende af Stege, hvor også cafeen og restauranten fortsætter. Men tapperiet af øl, produktionen af Møn vand og æblemest samt lagerdelen foregår på Gåsetorvet.

Det begyndte med en avisartikel

"Egentlig lejede vi den tidligere Faktabygning, fordi vi manglede plads. Men vi syntes, det var kedeligt, at den gode vinduesplads ud mod Gåsetorvet gik til spilde. At folk kun kunne kigge ind på nogle paller og en truck. Derfor satte vi en væg op, så der blev et langt smalt rum ud mod torvet og

snakkede om, hvordan vi kunne udnytte den vinduesplads bedst muligt," fortæller Thomas Stecher.

Så var det, at Sjællandskes Møn-reporter kom forbi. Hun skrev historien om, at den tomme Faktabygning, som tidligere igen husede en Irma, nu var lejet ud til Bryghuset Møn. Og at her skulle etableres produktion, lager og ny butik ud mod Gåsetorvet.

"I den artikel opfordrede vi til, at man tog kontakt til os, hvis man havde en god idé. Så kom Benjamin Christensen fra Møn Is med det forslag, at Møn Is gerne ville stå i sommerperioden og bage vafler og sælge is," fortæller Thomas Stecher videre.

Møn Bolcher henvendte sig også. Her var bolchekogeriet i forvejen ved at udvide sortimentet med drageer og flødeboller, og virksomheden ville gerne byde ind med en velsmagende aktivitet i sommersæsonen.

Godt koncept til en ø som Møn

Nu er første sæson ved at være forbi. Smag på Møn har været åbent og velbesøgt hele sommeren, og spørgsmålet er, om det er gået efter hensigten?

"Vi er enige om, at så længe det løber rundt, så fortsætter vi. Og det ser ud til, at det er gået godt. Men vi lukker ned, når sæsonen er omme, og så er planen at åbne igen til næste sommer," lyder det fra Thomas Stecher. Han driver også Café Sommerspiret på Geocenter Møns Klint og Fanefjord Skovpavillon i samarbejde med David Jensin. Desuden ejer og driver han to Shell stationer i lokalområdet.

"Konceptet fungerer godt i et lokalsamfund som vores. Vi er nødt til at forholde os til, at Møn emmer af liv om sommeren, men til gengæld er mere stille om vinteren." Thomas Stecher er derudover aktiv i udvikling af lokalområdet, dels som formand for foreningen Møn NU, dels som medlem af repræsentantskabet i Møns Bank.

Vind gode
smags-
oplevelser
fra Møn



<< Scan og læs mere
om "Smag på Møn"



TV2 og Ulriksholm Slot

Møns Bank inviterer på en fantastisk éndagstur til Fyn, hvor vi skal på rundvisning på TV2 samt opleve Ulriksholm Slot.

Torsdag den 20. november 2014.

Afgang fra Stege kl. 8.00
med opsamling i Kalvehave kl. 8.15,
Præstø kl. 8.30 samt
Næstved ved banen kl. 9.00.

Forventet hjemkomst i Stege ca. kl. 22.30.

Vi begynder dagen med en let morgenmad, som vi nyder i bussen på vej til Fyn. Vi starter med rundvisning på TV2, hvorefter der er frokost på Den Grimme Ælling i Odense. Herefter går turen til Ulriksholm med rundvisning og besøg på Galleriet. Der serveres eftermiddagskaffe og kringle i en sal på slottet.

Sidste punkt på dagen bliver en 2 retters middag på "De Hvide Svaner" ved Karrebæksminde, hvor vi hygger os et par timer inden turen går hjemad.

Pris pr. person kr. 950,-
Inkl. i turen er: bustransport, morgenbrød, kaffe og bitter, entre og rundvisning på TV2, Frokostbuffet incl. drikkevarer, eftermiddagskaffe med kringle, 2 retters middag samt kaffe (excl. drikkevarer til maden).

Tilmelding

Kan ske fra 2. oktober på bankens hjemmeside eller til Susanne Bille Jensen på tlf. 55861516. Der er 48 pladser og tilmelding sker efter først til mølle princippet.



<< Scan for yderligere
info samt tilmelding

Husstandsomdeles i Askeby, Bogø By, Borre, Herlufmagle, Holmegaard, Kalvehave, Karrebæksminde, Langebæk, Lundby, Næstved, Præstø, Stege, Stensved, Tappernøje og Vordingborg – **fravalg af bladet kan kun ske ved at sige Nej tak til reklamer hos Post Danmark.**



Postomdelt

Adresseomdeles uden for ovennævnte områder til aktionærer, kunder og andre med relationer til Møns Bank – **fravalg af bladet kan ske på lr@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 40.**

Stort verdensshow kommer til Danmark



Møns Bank sælger billetterne til Up With People, der i 2014 lægger vejen forbi Næstved – som eneste showby i landet

Sig *Up with People*, og de fleste er med. Siden 1965 har det sejlvede show eksisteret som et stort internationalt projekt for unge verden over. Her mødes man på tværs af sprog, religion og kulturer for at skabe et verdensshow med musikken og dansen som omdrejningspunkt.

“Næste år fylder Up with People 50 år, og vi er glade for, at truppen har valgt at varme op til det runde åremål ved at lægge et af deres 2014-show i Sydsjælland,” siger Lise Engskov fra arrangørgruppen. “Det bliver samtidig det eneste sted i landet, man kan få denne store oplevelse!” 2014-turneen omfatter 11 shows i USA og 6 i Europa, og heraf altså ét i Danmark. Det løber af stablen i weekenden den 31. oktober - 1. november i Herlufsholm Hallen i Næstved.

Gribende og betagende

“Har man aldrig oplevet et Up with People-show, har man i dén grad noget til gode,” fortsætter Lise Engskov. “Man kan simpelt hen ikke undgå at blive betaget af den

fantastiske livsglæde og energi, der strømmer én i møde, når mere end 100 unge af alverdens nationaliteter går på scenen.”

Unge, der har rejst med Up with People, har fået en oplevelse for livet. Og det er en af sidegevinsterne ved showet.

“Up with People er skabt for at bygge broer af forståelse som et grundlag for fred i verden, og dén indstilling viderefremmer de unge på en utrolig gribende måde,” tilføjer Lise Engskov.

Billetsalget er i gang!

Møns Bank er valgt som billetsalgssted for sin gebyrfri håndtering. Der er to shows at vælge imellem: Fredag den 31. oktober kl. 19.30 og lørdag den 1. november kl. 15.00, begge i Herlufsholm Hallen. Priserne er 150 kr. for voksne og 100 kr. for børn op til 12 år.

Alle billetter sælges på www.moensbank.dk.

Nyt fra Møns Bank: udgives af Møns Bank A/S, Storegade 29, 4780 Stege, tlf. 55 86 15 00, www.moensbank.dk, post@moensbank.dk, CVR-nr. 65 74 60 18.

Ansvarshavende redaktør: Susanne Bille Jensen. **Redaktion:** Carl Henrik Paulsen og Mette Møllevang.

Layout: Martin Ørsted. **Foto:** Patrick Kirkby, Lene K m.fl. **Tryk:** Sangill Grafisk. **Oplag:** 40.000 stk.

Redaktionen sluttet: 8. september 2014 · **Næste udgave:** Februar 2015.

Scan
og book >>



MønsBank www.moensbank.dk

Banken med stærke relationer - værd at anbefale