

Nyt fra

MønsBank

www.moensbank.dk

MARTS 2015



50 år med fest og farver
for Klaus & Servants

Negative rentesatser

Nye oplevelser med Møns Bank

Banken med stærke relationer – værd at anbefale!

Hvad nu, hvis...

Er det vigtigt, at der stadig findes lokalbanker i Danmark?

Nyt fra Møns Bank

udgives af

A/S Møns Bank
Storegade 29
4780 Stege
Tlf. 55 86 15 00

www.moensbank.dk
post@moensbank.dk
CVR-nr. 65 74 60 18

Ansv. redaktør

Marketingchef
Susanne Bille Jensen

Redaktion, layout og dtp

PR-konsulent
Carl Henrik Paulsen

Fotos

Patrick Kirkby, Lene K,
Carl Henrik Paulsen m.fl.

Billedbehandling

VISUEL Grafisk
v/ Martin Jensen

Tryk

Sangill Grafisk I/S

Oplag

64.000 stk.

Redaktionen sluttet

17. februar 2015

Næste udgave

September 2015



Vi lever i en tid med store forandringer overalt i samfundet. Vi er kraftigt påvirket af bl.a. den manglende vækst i økonomien, men også den store teknologiske udvikling, som vi oplever i disse år.

Forandringerne afspejler sig i tendenser til centralisering, selvbetjening og behovet for en udnyttelse af stordriftsfordele.

Og det er nemt at få øje på. Kommunerne er blevet større, posten modtages i e-Boks, Teleselskaber slår sig sammen, hospitalsmad outsources, industriproduktion flyttes til udlandet – og heller ikke bankerne går fri, når de landsdækkende pengeinstitutter lukker filialer i landets provinsbyer.

Det rejser helt naturligt spørgsmålet: Er der stadig brug for lokalbanker i Danmark?

Det er nok ikke overraskende, at mit svar på dette spørgsmål er: Ja!

Men er dette svar tidssvarende og dækkende?

Samfundet udvikler sig jo, og der er væsentlig færre lokale pengeinstitutter tilbage i Danmark end for 7 år siden. Antallet af pengeinstitutter er siden 2007 reduceret med omkring 40%, og alene Østdanmark har mistet ni lokalbanker. De tilbageværende i denne geografi kan i dag tælles på én hånd, ligesom der er områder i Danmark, hvor der ikke længere er lokalbanker.

Hvis udviklingen fremskrives, er det jo et udtryk for, at det kun er et spørgsmål om

tid, før der ikke længere er flere lokalbanker tilbage. Men kan man det?

På dette spørgsmål er mit klare svar: Nej – det kan man ikke. Og det er der mange gode årsager til!

Udviklingen igennem de senere år har ikke været kundedrevet, men er et resultat af den krise, finanssektoren har været igennem.

Man skal ikke bevæge sig ret langt ud i lokalsamfundene for at møde mennesker, der kerer sig om deres lokalbank. Mindre og mellemstore virksomheder, der er kendt af banken, og som har stort behov for en løbende konstruktiv dialog samt fleksibilitet fra bankens side. Sportsklubber, kulturinstitutioner og en masse andre foreninger, der nyder godt af det lokale slægtskab med den lokale bank. En bank, som er tæt på det område, hvor bankens kunder bor og lever, og som har et nært og dybtgående kendskab til de særlige lokale forhold, som har betydning ved etablering samt bosætning.

Det er derfor min klare vurdering, at den lokale bank har en betydelig rolle i forhold til den lokale sammenhængskraft, hvor bindemidlet er "skæbnefællesskab". Bankens udvikling er et spejlbillede af det lokalsamfund, hvor den virker. Det giver en helt naturlig interesse til at forpligte og involvere sig – til fælles glæde for lokalområdet, hvor vi gennem de senere år har mærket stor opbakning om Møns Bank.

Banken er faktisk kommet styrket ud af krisen – og vi står i dag stærkere end nogensinde tidligere i vores 138 år lange historie. En bank i udvikling sammen med kunderne.

Velkommen i Møns Bank.

Venlig hilsen

Flemming Jensen
bankdirektør



➤ **Boligejerne har stor glæde af de lave renter, men hvor skal man snart 'lufte sit vasketøj', hvis man bare gerne vil have en smule i rente af sin opsparing?**

Modtag penge for at låne?

Eller betale renter for at have penge i banken?

Negative renter er en mærkelig størrelse. Ikke desto mindre er det en realitet, efter at Nationalbanken har sænket renten i flere omgange inden for de sidste par måneder.

- I skrivende stund er det faktisk sådan, at vi som bank betaler 0,75% i rente om året for at have penge stående i Nationalbanken, siger afdelingsleder i Møns Banks investeringsafdeling, David Bentsen.

Et par realkreditinstitutter har allerede negative renter på deres boliglån.

- Jeg tror da, at der især blandt den ældre del af befolkningen kun kan være hovedrysten til overs for den praksis, fortsætter David Bentsen. At forestille sig, at unge boligejere, som ofte i forvejen er spændt godt

for økonomisk, skulle kunne modtage penge for at låne penge, ja, det lyder virkelig mærkeligt.

Branchefolk har da også efterlyst en diskussion på tværs af sektoren, og rent politisk er der initiativer

i gang for en diskussion af negative renter på privat låntagning.

Stadig flere muligheder for rente af opsparing

Én ting er, at det næppe bliver muligt at låne sig til en renteindtægt – alene på grund af bidraget, der skal betales på realkreditlån. Men hvad skal man efterhånden gøre, hvis man gerne vil have bare lidt mere end et stort rundt nul i renteindtægt af sin opsparing?

- En mulighed er at investere, siger David Bentsen. Ved at placere nogle af sine

penge i værdipapirer, er det ofte muligt at få et lidt højere afkast end ved at have pengene stående på en konto.

Men når man investerer, skal man samtidig være opmærksom på risiko.

- Mange bruger et langt liv på at spare penge sammen. Derfor er det også vigtigt at få afstemt sine forventninger til risiko i forhold til afkast. Nogle ønsker at investere med meget lav risiko, andre er mere risikovillige, hvis der er udsigt til et højt afkast, siger David Bentsen.

Møns Bank har seks typer af opsparingsprodukter, hver med forskellig risikoprofil.

- I al beskedenhed har vi indtil videre kunnet give vores kunder et godt udbytte i forhold til risikoen. Det vidner vores historik om, slutter David Bentsen.

Læs mere om Møns Banks Formuepleje-ordninger på www.moensbank.dk.



Afdelingsleder David Bentsen.

1,5% fastrente i 30 år

Renten slår endnu engang bundrekord, og Totalkredit har åbnet for et 30-årigt fastforrentet realkreditlån på bare 1,5%.

Aldrig før har det været så billigt at binde renten på sit boliglån i hele løbetiden på 30 år og dermed opnå den ultimative budgetsikkerhed.

- Vi skal ikke længere tilbage end 2008, før renten lå på over 6%, så vi er rigtig glade for at kunne tilbyde boligejerne dette attraktive lån, siger privatkundechef Tom Lauritzen.

- Det nye lån gør det særdeles attraktivt at låne til en ny bolig. Og hvis man er én af de mange boligejere, som allerede har et lån med en rente på 2,5% eller derover, bør man absolut overveje mulighederne ved at omlægge til 1,5%-lånet, tilføjer han.

Til juli skal mange boligejere have rentetilpasset deres variabelt forrentede lån. Inden 30. april skal de beslutte, om de vil fortsætte det gamle lån eller omlægge.

- Det vil være oplagt at skifte til et fastforrentet 1,5%-lån. Så får man både større sikkerhed og en rente, der ligger under det historiske gennemsnit på det ét-årige rentetilpasningslån, siger Tom Lauritzen.

Der var én, der var to, der var tre...

I løbet af ganske få måneder er Møns Bank i Næstved vokset fra én til foreløbig elleve medarbejdere – og kunderne er fulgt med

Op på den store klinge og så bare afsted!

Det kunne meget vel være opskriften for den cykelglade filialdirektør Lars Jørgensen, der for bare få måneder siden sad som ene mand i sadlen – og med én opgave for øje: Sæt et hold af dygtige lokale bankfolk, der sammen vil være et alternativ til de andre pengeinstitutter i Næstved.

- Jeg har været glad for udfordringen, siger Lars, og også glad for, at vi er kom-

met så godt fra start. Ja, jeg er faktisk stolt over at kunne præsentere et hold, som alle bor i Næstved-området og både har et indgående lokal-kendskab og høj faglighed inden for privat- og erhvervsrådgivning.

Holdet består af lige dele nyansættelser og bestående medarbejdere.

- Det har ikke været svært at finde kvalificerede folk, fortæller han. Mange har budt sig til, og vi har lagt vægt på at få så stor bredde som muligt. Derfor har vi også specialister inden for realkredit, investering og formuerådgivning. Og to konsulenter er "på hjul" og kan efter ønske komme på besøg, hvis det passer kunderne bedre.

Velbesøgt Åbent Hus

Møns Bank havde ca. 1.000 kunder i Næstved-området, da beslutningen blev truffet om at åbne ny filial. Et tal, som allerede er steget.

- Vi har oplevet en enorm interesse, fortsætter Lars. Min telefon har stort set ikke stået stille, siden jeg begyndte i banken, og især efter vores officielle åbning den 21. november er det gået stærkt. Vi er super glade for



Med 10 friske kolleger i ryggen sidder Lars Jørgensen godt fast i sadlen i Næstved.

den modtagelse, vi har fået i byen.

Stærk 11. mand

Allerede kort efter åbningen blev der spillet en stærk 11. mand på banen, nemlig Thomas Illum.

- Thomas er en særdeles erfaren erhvervsrådgiver, som også er et kendt ansigt hos mange erhvervsledere i Næstved-området, fortæller Lars.

Thomas Illum har et solidt teoretisk grundlag og en stor indsigt i de fleste brancher. En viden, han har oparbejdet gennem 20 års sparring og samspil med det lokale erhvervsliv.

- Udenfor bankverdenen er Thomas jo også kendt for sine mange kampe for NIF tilbage i 1980'erne og arbejdet omkring klubben, hvor

han stadig spiller veteran-fodbold, tilføjer han. Så det er på alle måder en erfaren og dygtig spiller, som vi senest har budt velkommen på holdet!

Én og samme kontaktperson

Thomas Illum skal være med til at styrke kontakten til og betjeningen af bankens erhvervskunder, herunder tage godt imod henvendelser fra nye kunder i Næstved-området.

- Møns Banks erhvervs-koncept er lige mig, siger han. Jeg har altid lagt stor vægt på nærvær, åbenhed og tilgængelighed. Samtidig har jeg erfaring med virksomheder i både med- og modgang. Det er, når de gode løsninger tilvejebringes sammen med kunderne, at



En stærk 11. mand er netop spillet på banen: Erhvervsrådgiver Thomas Illum.

det giver god mening at gå på arbejde.

- Vi lægger stor vægt på, at der er et samarbejde, som kan ligestilles med et partnerskab, fortsætter Lars. Vi har en tæt dialog, som medvirker til værdiskabelse i virksomhederne. Samtidig lægger vi vægt på, at kunderne har én og samme kontaktperson i alle forhold. Sådan er det ikke alle steder i dag, og det er vores klare opfattelse, at kunderne sætter pris på den måde, vi arbejder på.

- Jeg glæder mig rigtig meget til opgaverne i Møns Bank, der arbejder på samme måde, som jeg har gjort gennem alle årene, tilføjer Thomas. Og så ser jeg jo også frem til samarbejdet med nye kolleger, som for en dels vedkommende også er tidligere kolleger.

Jesper Kjep fra IDEmøbler på besøg hos Lars Jørgensen i oktober, da Næstved afd. blot var en byggeplads.



Møns Bank åbner her om kort tid

Ring til Lars i dag på **tlf. 4068 6680** og hør, hvad vi kan hjælpe dig med.

Velkommen!

MønsBank



Vi tager selv telefonen...

Erhverv

Tlf. 5575 3001 - Lars Jørgensen
Tlf. 5575 3002 - Vivi Brasen Melander
Tlf. 5575 3003 - Susanne Houmann
Tlf. 5575 3014 - Thomas Illum

Privat

Tlf. 5575 3004 - Carsten Pedersen
Tlf. 5575 3005 - Janus Søgaard
Tlf. 5575 3006 - Hanne Nielsen
Tlf. 5575 3007 - Torben Bruhn Jensen
Tlf. 5575 3008 - Hanne Høeg

Realkreditlån

Tlf. 6156 1519 - Bo Haslund

Investering og formuepleje

Tlf. 6156 1523 - Frank Hougaard

Det første 10 mand store hold blev sat i løbet af rekordtid, da først beslutningen om at åbne filial i Næstved var taget.



Møns Bank samarbejder med kunderne på en måde, der kan ligestilles med et partnerskab, som bidrager til værdiskabelse i virksomhederne.

ster og Lolland lidt tættere på Møn. Jan tager nemlig gerne bilen ud til kunderne.

- Det er lidt af et ønskejob, siger han. Jeg glæder mig over, at Møns Bank viser interesse for de små lokalsamfund – og bakker op om initiativer som i Horbelev, hvor man samler penge ind til at omdanne de gamle skolebygninger til kulturgård. Et virkelig spændende projekt!

Både Jan Nielsen og Mette Frank er tilknyttet bankens nye rådgivningskoncept, Møn Direkte, hvor en af kongstankerne bl.a. er at komme på besøg hos kunderne.

Mette Frank kan kontaktes på mfj@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 11 – og Jan Nielsen kan kontaktes på jan@moensbank.dk eller tlf. 61 56 15 15.

Et stærkt parløb

Mette Frank, tidligere erhvervschef i Vordingborg Bank, er netop begyndt i Møns Bank og supplerer Jan Nielsen, der startede i banken i august – og begge er klar til at komme ud på besøg hos kunderne

Det er en erfaren kapacitet inden for rådgivning af erhvervs kunder, Møns Bank har ansat. Mette Frank har senest været erhvervschef i Vordingborg Bank og har et langt karriereforløb bag sig.

- Mette har et indgående lokalkendskab i Vordingborgområdet og har stor indsigt i næsten alle brancher, så vi glæder os til samarbejdet, siger bankdirektør Flemming Jensen.

Møns Bank har i dag godt 1.000 kunder i området, og Mette Frank skal være med til at styrke kontakten og betjeningen af primært bankens erhvervs kunder.

- Jeg glæder mig meget til opgaverne, siger hun. I mit

tidligere job har mit arbejde været delt mellem ledelse og rådgivning. I Møns Bank kan jeg koncentrere mig fuldt ud om kunderne, som jeg sætter stor pris på at have tæt kontakt til. Og så har jeg altid vægtet meget at være der for kunderne, både i med- og modgang.

Falster og Lolland i sigte

I august begyndte Jan Nielsen i Møns Bank, og dermed kom både Vordingborg, Fal-

Jan Nielsen har arbejdet i finanssektoren i mange år og bl.a. som filialdirektør med fast kontor i Nykøbing. Nu er han på hjul for kunderne.



Livvagten er et livsstykke

I Mogenstrup ved Næstved sidder en mand, som bare ikke kan holde sig i ro – Natan Ravn runder 60 år i topform og har gang i et hav af projekter

Der er ikke mange afkroge i verden, som Natan Ravn ikke har set. Han er uddannet livvagt i USA og har rejst verden tynd – og blandt de betydningsfulde mænd, som Natan har arbejdet for, er såmænd selveste udenrigsminister Henry Kissinger.

- Men det er mange år siden, siger Natan og slår afvæbnende ud med armen, mens han smiler bredt. Heller ikke 60 års dagen, som han rundede den 9. februar er noget særligt. Han vil hellere fortælle om de mange projekter, han arbejder med for tiden.

Hammer Sogneskole under forvandling

I 2012 købte Natan Ravn og hans kompagnon Bo Gaarde den nedlagte Hammer Sogneskole med planer om at omdanne skolen til et sundhedscenter. Desværre døde Bo Gaarde, inden planerne rigtig tog fart.

- Men jeg lovede ham, at projektet skulle fortsætte, og det gør det, fortæller Natan. I mellemtiden er der atter kommet børn i skolen, idet Hammer Frie Privatskole er opstået på resterne af den gamle skole. Og endda med så stor tilgang, at der efter sommerferien er op mod 90 børn til at give liv i Hammer.

I forvejen driver Natan Mogenstrup Genoptræningscenter – siden 1989 – og det er de gode erfaringer herfra,

som han vil videreføre i det nye sundhedscenter.

- Jeg har altid sagt, at når folk kommer til mig, er de patienter, men efter tre behandlinger er de kunder.

Natan har selv udviklet sine behandlingsmetoder, som han kalder Tipul Natzu, inspireret af et gammelt kinesisk behandlingskoncept. Det er en aktiv behandlingsform, hvor man selv skal arbejde sammen med behandleren. Klinikken er også en af landets største, når det handler om behandling af fiberskader med laserudstyr.

- Hammer skal være et sundhedscenter for kræftpatienter, og vi får også fysioterapeuter tilknyttet, som har særligt indblik i børnelidelser, fortæller Natan.

Derudover er den gamle SFO shinet op og klar til beboelse.

Ny bank i ryggen

Midt i det hele fik Natan også lyst til at skifte bank.

- Da Møns Bank åbnede i Næstved, tænkte jeg, at det var et signal til mig, siger han. Og det er bestemt ikke en beslutning, jeg har for-



Filioldirektør Lars Jørgensen får en lektion i cykling...

trudt. Jeg er blevet taget imod med åbne arme – og vigtigst af alt, så har det hele spillet fra første dag.

- For en rygspecialist føles det godt at ha' Møns Bank i ryggen, tilføjer han med et smil.



Ali Sido er flygtning, som Natan har taget sig godt af gennem årene. Han er nu velintegreret og en trofast medarbejder i omdannelsen af Hammer Sogneskole til sundhedscenter.

50 år med fest og farver

Klaus & Servants hører til blandt de helt store stjerner på Dansktop-scenen, men succes'en kræver konstant fornyelse – og bandet er i dag også en skalérbar forretning i samarbejde med Møns Bank

Fra begyndelsen stod der ikke lige *musiker* på kortet i forældrenes bevidsthed, men det var hvad knægten brændte for... så som 5-årig fik han sin første guitar. Med krav om at gå til undervisning.

- Min spillelærer hed Arne Hansen, og han lærte mig, at der ikke er nogle genveje til succes. Man skal arbejde for det, siger Klaus Strand-Holm, som i år fejrer 50 års jubilæum. Den 20. februar 1965 slog han igennem med sit orkester, The Servants.

Talent og vilje er drømmenes brændstof, og så skal man ramme lige det øjeblik, hvor andre kan se det. Det kunne en af tidens store poparrangører, Carl Christensen, der spurgte det nybagte band, om de mon var friske på at stille op til et arrange-

ment sammen med et af de helt store pigtrådsnavne fra dengang, The Skyriders.

- Det var vi sådan set. Vi skulle bare lige finde på et navn, men da vi jo var blevet bedt om en tjeneste, ja, så blev det "tjenerne", som vi meget i tidens ånd oversatte til engelsk. Så var dén hjemme!

Carl blev senere kendt som Banko-Carl og var for Klaus Strand-Holm en af de personligheder, der gav det unge talent en chance for at udleve drømmen som professionel musiker.

Hit på hit

Pladeproduceren Leif Risell på RCA havde en klippefast tro på, at "Bank tre gange" ville blive et nationalt hit, og det blev den. Og i de næste seks år leverede Klaus &



Klaus & Servants har mere end 9.000 hardcore fans jævnligt efterspurgt til tv-optagelser (her på Damhus)

Servants hit på hit med "Herstedvester", "Ska' det være os to", "Den bedste pige" og mange, mange andre.

Det blev "En sommerdag på Øresund", der afsluttede eventyret i 1970'erne. Ikke fordi Klaus & Servants ikke længere kunne lave hits, men fordi der ikke længere var nogen Dansktop til at sende musikken ud i æteren.

Det er der blevet rådet bod på siden, selvom danskpoppen i manges ører stadig er lidt for meget farvet af Dannebrog, frikadeller og idylliske bondehuse på landet. Musikken efterspørges landet over til et hav af halballer og arrangementer, hvor "de unge over fyrre" slår sig løs. Klaus & Servants har imidlertid også godt tag i det yngre publikum.

- Vi stikker fingeren i jorden, for det dur ikke kun at spille de gamle hits fra dengang mor var dreng, hvis folk i salen er til Basim og Rasmus Seebach. Så tager vi den derfra, og er der stemning for en god gang rock, er vi naturligvis også leveringsdygtige i dét. Jeg tror, vores succes skyldes, at vi er rigtig gode til at lodde stemningen og spille dét, publikum efterspørger, siger Klaus Strand-Holm, som efter 50 år ikke kun kan kalde sig musiker, orkesterleder, sanger, komponist og tekstforfatter, men

også arrangør, producer og foredragsholder...

En moderne forretning

Det sidste er oplagt, for det er meget få beskåret at kunne guide sin virksomhed igennem de op- og nedture, der over tid rammer alle brancher.

Klaus & Servants er unikke i den forstand, at de ikke kun har en meget stor egenproduktion at trække på. De mestrer også andres hits, hvor de bl.a. optræder med deres eget *Hitkanonen*, et show med solister over



Mere end 200 optrædener om året kræver omhyggelig planlægning, som især Karin Strand-Holm er god til at styre.



Klaus Strand-Holm fik sit første hit som 12-årig, og siden har verden ikke stået stille!



på deres mailing-liste og er skroen for TV2).

temaer som The Sound Of Laban, Helene Fisher m.fl.

- De originale kunstnere har selvfølgelig deres publikum, men når først festen er i gang til et halbal, en firmafest eller vores egne *Dinner & Dance*-arrangementer på de større hoteller, ja, så smelter generationerne sammen og ingen savner originalerne, smiler Klaus Strand-Holm.

Orkesteret har selv været igennem et generationsskifte. Det gamle hold sluttede med maner for en halv snes år siden, og de nye er spillet ind på hele repertoiret samtidig med, at der er kommet en ny og mere tidssvarende organisation ind over samarbejdet.

- Vi har altid arbejdet professionelt, men hvor vi hele vejen igennem har været musikere, er vi i dag også en virksomhed, forankret omkring pladeselskabet Key Sound Records, som vi etablerede for fem år siden. Vi har samlet alt, hvad der nogensinde er udgivet med os og er oppe på Volumen 32 i vores diskografi fra A til Z, fortæller Klaus Strand-Holm. Vi har et stort salg af både CD'er og merchandise, når vi er ude og spille, og vi skal også være husorkester i et TV-underholdningsprogram til efteråret.

I det nye forretningskoncept kan alt skræddersyes

helt efter den enkelte arrangørs økonomi og behov.

- Vi tilbyder musik og underholdning til ethvert arrangement, også hvor der kan være en vis usikkerhed med hensyn til deltagerantallet, fortæller Karin Strand-Holm, der i mange år har styret bookingerne for sin mand.

- Hvis der ikke er så mange gæster, kommer Klaus alene. Kommer der flere gæster, er de to, der optræder. Vi kan også sende tre afsted, og ved mere end 170 deltagere er der typisk økonomi til, at alle fire er på scenen, siger hun.

Konceptet er med andre ord skalérbart, og det er en stor fordel, når der på årsbasis er op mod 200 engagementer rundt i landet.

Med banken i ryggen

Klaus Strand-Holm er kendt for at skabe stemning, og dét udnytter han nu også som foredragsholder. Med udgangspunkt i egne erfaringer bliver han brugt i fx teambuilding-events, hvor han kan få selv de mest umusikalske til at synge i kor inden for en time!

Og nu, hvor han sidder som "koncernchef" for det hele hjemme i Præstø, er det sjovt at tænke på, at vejen aldrig har været snorlige.

- Uanset, hvilken vej man vælger, må man gøre sig umage. Jeg nåede at blive matematisk student og også at være fjernstudent i tre år på seminariet, før mine forældre gav grønt lys til musikken på full time. Når jeg kigger i bakspejlet, er jeg dybt taknemmelig for mine spille-timer hos Arne. Det lykkedes ham at få banket ind i mit ivrige drengesind, at der ikke er nogen lette genveje, hvis man gerne vil gøre noget ordentligt. Man skal arbejde for det.

Pudsigt nok er det i dag en anden Arne, som økonomisk



De sidste detaljer tjekkes med arrangøren, inden det går løs.

står bag Klaus & Servants. Næmlig Arne Jørgensen, som er filialdirektør i Møns Bank i Præstø.

- Om banker kan jeg kun sige, at vi *har* prøvet en storbank... og det var en kæmpe lettelse at blive kunde i Møns Bank og opleve den nærhed,

forståelse og smidighed, som en mindre virksomhed som vores har krævet fra tid til anden. Og i dag er det bare super hyggeligt at hoppe på cyklen og køre ned i banken til en snak med Arne og Co., slutter Klaus Strand-Holm med et smil.



Klaus & Servants turnerer med over 4 tons udstyr i en Mercedes-Benz lastbil, der fylder godt op i den private indkørsel.



Trådløst show ved bordene er også populært.

Valg til repræsentantskabet

Møns Bank afholder ordinær generalforsamling onsdag den 25. marts, hvor følgende kandidater er opstillet til repræsentantskabet



Uddeler Helle Andersen
4792 Askeby
Medlem af repræsentantskabet siden 1996. Helle er født i 1957 og er uddeler i Dagli-Brugsen Fanefjord og tillige kredsformand i Danmarks Uddelerforening for Sydsjælland og Lolland Falster.



Lærer Anne Hvid Harvig
4792 Askeby
Anne er født i 1957, uddannet folkeskolelærer, og medlem af repræsentantskabet siden 2000. Anne er forstander og medstifter af Teaterbygningen Fanefjord, der er en erhvervsrettet værkstedsskole for unge over 16 år med særlige behov.



Lisbet Hebo Kjærshøj
4720 Præstø
Medlem af repræsentantskabet siden 2008. Lisbet er født i 1965 og uddannet isenkræmmer. Tidl. indehaver af Imerco Præstø, hvor hun også til okt. 2011 var butikschef. I dag indehaver af Hebo Interiør i Præstø og tillige formand for Præstø Handels- og Erhvervsforening.



Fisker Bjarne Larsen
Klintholm Havn, 4791 Borre
Medlem af repræsentantskabet siden 1986. Bjarne er født i 1955 og fisker fra Klintholm Havn. Desuden er han bestyrelsesmedlem i Klintholm Havns Fiskeriforening.



Bjarne Markussen
4792 Askeby
Medlem af repræsentantskabet siden 2013. Bjarne er født i 1957, uddannet gartner og assurandør. Bjarne har tidl. været medlem af repræsentantskabet i Fanefjord Sparekasse, heraf 6 år som bestyrelsesmedlem og 3 år som formand for bestyrelsen frem til sammenlægningen med Møns Bank. Er formand for Fanefjord Sparekasses Fond.



Jesper Wæver Mather
4733 Tappernøje
Medlem af repræsentantskabet siden 2012. Jesper er født i 1973, uddannet lærer med en diplomuddannelse i ledelse. Han var i perioden fra 2005-13 ansat som souschef på Idræts efterskolen Grønsund, hvorefter han tiltrådte en stilling som forstander på Brøderup Efterskole. Jesper sidder i bestyrelsen i efterskoleforeningens Sjællandske Region, specifikt idrætskoordinator.



Proprietær Jens Ravn
Katrinedal, 4780 Stege
Formand for bankens bestyrelse. Jens har været medlem af repræsentantskabet siden 1991 samt bestyrelsen siden 1998. Født i 1952 og driver landbrug på Katrinedal ved Stege. Er desuden medlem af Regionsrådet i Region Sjælland samt bestyrelsesmedlem i Regionstog A/S.



Direktør Thomas Stecher
Hårbølle, 4792 Askeby
Medlem af repræsentantskabet siden 2006. Thomas er født i 1972 og uddannet revisorasistent. Han ejer Retail Syd, der driver to Shell-stationer. Desuden medejer af Made by Møn ApS, der ejer Bryghuset Møn samt forpagter Café Sommerspiret på GeoCenter Møns Klint. Er formand for bestyrelsen i Møn Nu.



Agrarøkonom Jan Yttesen

4850 Stubbekøbing

Medlem af repræsentantskabet siden 1997. Jan er født i 1963 og uddannet agrarøkonom. Jan er forpagter af Næsgaard Avlsbrug på Falster. Udover landbrug beskæftiger han sig med opkøb/udlejning/salg af ejendomme. Indtil 2009 var Jan direktør for DataLogisk A/S, som udvikler IT-løsninger til landbruget. En virksomhed, han selv har været initiativtager til og udviklet. Jan er stadig tilknyttet som bestyrelsesmedlem i DataLogisk.

Kandidater til nyvalg

I stedet for Ib Schwensen, som ikke ønsker at genopstille, er der forslag om nyvalg for en periode på 3 år af:



Statsaut. revisor

Tina Ørum Hansen

4720 Præstø

Tina er født i 1973 og er i starten af 2015 blevet medejer hos Revisionsfirmaet Aage Maagensen A/S i Mariibo. I perioden fra 1995 til 2013 var hun ansat hos PWC – revisionsfirmaet PricewaterhouseCoopers i Næstved. Tina er formand for bestyrelsen i Gymnastikforeningen Præstø Fjord.

I stedet for Karsten Sørensen, der udtræder på grund af aldersbestemmelserne i bankens vedtægter, er der forslag om nyvalg for den resterende periode på 2 år af:



Advokat (H) Lonnie Nielsen

4760 Vordingborg

Lonnie er født i 1974 og partner i advokatfirmaet Bang/Brorsen & Fogtdal Advokatpartnerselskab. Lonnie er næstformand i Vordingborg Erhvervsforening, bestyrelsesmedlem i Vordingborg Erhverv A/S og Vordingborgskolen samt medlem af Vordingborg Udviklingsråd for Erhverv og Turisme.

Aktionærer i banken modtager indbydelse til generalforsamling med post omtrent samtidig med udsendelse af dette blad. Læs mere om repræsentantskabets opgaver, valgprocedure m.m. på bankens hjemmeside, www.moensbank.dk.



Mimi Byrholt forventer, at der bliver run på de nye 'Euromater' i Stege, Næstved og Kongsted.

Hæv Euro i automaten

Eller sæt penge ind – nem, hurtig og gratis selvbetjening for kunder i Møns Bank

Pengeautomater bliver mere og mere avancerede. Først kunne de kun udbetale, så kunne man også indbetale og overføre mellem sine konti. Og nu kan man også hæv Euro.

- En stor lettelse og en meget efterspurgt mulighed, siger kunderådgiver Mimi Byrholt.

- Nu behøver man ikke længere forudbestille Euro, men kan hæv på alle tider af døgnet.

Gratis selvbetjening

Udbetalinger i Euro sker til samme kurs som i kassen og er gratis for kunder i Møns Bank. Kunder i andre pengeinstitutter kan også benytte muligheden mod betaling.

Valuta kan stadig bestilles på www.moensbank.dk

med en ekspeditionstid på et par dage for gængs valuta og 3 uger for de mere specielle. Se mere på hjemmesiden.

Sæt penge ind

- Også indbetalinger kan den nye automat nemt klare, fortsætter Mimi Byrholt.

Automaten tager hele stakken af pengesedler på én gang, og sedlerne behøver ikke være retvendt eller for så vidt ligge særligt lige, dog max. 200 sedler ad gangen.

- Muligheden for indbetaling er et godt alternativ til døgnboks for erhvervs-kunder med mindre kontantomsætning. Det er gratis, og beløbet bliver bogført med det samme, tilføjer Mimi Byrholt.

Virksomheder og foreninger kan få et særligt kort til automaten, som kun kan bruges til indbetalinger.



I Møn Direkte er "drene" altid klar til at rykke ud, her Frank Hougaard og Bo Haslund.

Møn Direkte er på hjul

Møns Bank tager gerne på kundebesøg

- I en tid med udbredt digitalisering og selvbetjening, tror vi på, at det også er vigtigt at bevare den personlige kontakt til kunderne.

Sådan siger Tom Lauritzen, der i august begyndte som leder af Møn Direkte, en særlig afdeling for kunder, der bor fjernt fra bankens filialer.

- Vi kommer på besøg, hvis kunderne ikke kan komme til os, siger han. Og det er kunderne glade for. Mange er ikke vant til service i større omfang fra deres bank.

Ud over de kørende konsulenter får kunderne også et direkte nummer til deres rådgiver, som arbejder fra



Privatkundechef Tom Lauritzen er også leder af Møn Direkte.

Møn Direktes kontor, der ligger i Stege.

- Ikke noget callcenter, og uden om omstillingen, tilføjer Tom Lauritzen med et smil.

Møns Bank ta'r bøvet

Selv om mange går med overvejelser om at skifte bank, er der ofte langt fra tanke til handling. De fleste opfatter det som besværligt at skifte bank.

- Her har vi en opgave. Vi skal gøre det endnu tydeligere, at vi har gjort det nemt at skifte til Møns Bank, siger

Tom Lauritzen. Vi overtager eksisterende lån, vi sørger for, at man ikke kommer til at undvære sit betalingskort, at arbejdsgiveren får besked om den nye lønkonto, at betalingsaftaler bliver flyttet automatisk og alle de andre praktiske detaljer. Kort sagt, at vi tager over fra Dag 1.

- Vi ordner hele sagen med det gamle pengeinstitut, så man kun behøver at have kontakt med os, slutter Tom Lauritzen.

Møn Direkte har mere end 4.000 kunder i hele landet.

Rådgivere



Annette Knudsen har mange års erfaring som kunderådgiver. Hun fulgte med

fra Fanefjord Sparekasse til Møns Bank ved fusionen i 2012 - og har også tidligere arbejdet i Møns Bank. Annette kan kontaktes på ak@moensbank.dk eller tlf. 55861566.



Charlotte Jørgensen har arbejdet som privatkunderådgiver i en hel del år. Hun

kom til Møns Bank i 2010. Charlotte kan kontaktes på cj@moensbank.dk eller tlf. 55861517.



Majbrit Theilade begyndte som finansøkonom i banken i 2008 og har arbejdet med privatkunder

siden. Majbrit kan kontak-

tes på mt@moensbank.dk eller tlf. 55861569.

Kørende konsulenter



Poul Rasksen tager sig af både privat- og erhvervs-kunder i

Østsjælland. Poul kan kontaktes på tlf. 21673130 eller pr@moensbank.dk.

Bo Haslund (på det store foto herover) tager sig af privatkunder på Midtjylland. Bo kan kontaktes på tlf. 61561519 eller bh@moensbank.dk.

Frank Hougaard (samme foto herover) tager sig af privatkunder på Midtjylland og i København og er desuden investeringskonsulent. Han kontaktes på tlf. 61561523 eller fh@moensbank.dk.

Jan Nielsen (foto side 6) tager sig af privat- og erhvervs-kunder omkring Vordingborg, Falster og Lolland. Jan kan kontaktes på tlf. 61561515 eller jan@moensbank.dk.

Nye ansigter i Møns Bank

Hovedtendensen i den finansielle sektor er afskedigelser og filiallukninger, men Møns Bank går en anden vej

- Møns Bank klarer sig godt, og det er vores vurdering, at det ikke er muligt alene at spare sig til en fremtid, siger direktør Flemming Jensen.

Flemming Jensen mener, at personlig betjening og nærværende rådgivning ikke er gået af mode. Og med bankens vækst kræver det nye medarbejdere, der hilses velkommen.

- Vi har en plan for bankens udvikling, som indebærer flere medarbejdere, fortsætter han. I den forbindelse er det meget tilfredsstillende, at vi har stor søgning til de nye jobs i banken, ligesom vi også modtager en hel del uopfordrede ansøgninger.

- Men samtidig har vi naturligvis fortsat stor fokus på bankens omkostninger, tilføjer han.



Thomas Illum er begyndt som erhvervsrådgiver i bankens afdeling i Næstved. Thomas er 54 år og har mange års erfaring med rådgivning af erhvervs-kunder i Næstved-området, hvor han også er bosat.



Susanne Houmann er ansat som erhvervsrådgiver i bankens Næstved-afdeling. Hun er 35 år og har flere års erfaring med rådgivning af erhvervs-kunder. Susanne er bosat i Fensmark.



Hanne Nielsen er ansat som privatkunde-rådgiver i bankens afdeling i Næstved, hvor hun også er bosat. Hanne er 53 år og har arbejdet med privatkunder gennem en årrække.



Torben Bruhn Jensen er også begyndt som privatkunderådgiver i Næstved afd. Han har ligeledes mange års erfaring med rådgivning af privatkunder. Torben er 55 år og bosat i Mogenstrup.



Hanne Høeg er ansat som assisterende rådgiver i Næstved afd. Også Hanne har mange års erfaring som ansat i den finansielle sektor. Hanne er 56 år og bosat i Karrebæksminde.



Mette Frank er begyndt som erhvervs-konsulent "på hjul" og er især kendt i Vordingborg-området, hvor hun har været erhvervs-kundechef. Mette er 60 år og selv bosat i Vordingborg.



Gitte Sowart er begyndt som service-assistent i bankens hoved-kontor i Stege. Gitte er 48 år og bosat i Stege.

Tre oplevelser i København

Tag med Møns Bank på tur til København med rundvisning på Nordisk Film, Christiania og Christiansborg

Det bliver en kontrasternes tur, når vi torsdag den 7. maj drager på tur til København. På programmet står besøg på Nordisk Film, Christiania og Christiansborg.

Løvejagt og fristad

Vi begynder dagen med en let morgenmad, som vi nyder i bussen.

Første stop er Nordisk Film i Valby. Et af verdens æld-

ste og stadig eksisterende filmproduktionselskaber. Allerede i 1908 producerede Nordisk Film mere end 100 film om året. En af de første verdensomfattende succeser var *Løvejagten* – som også bliver vist på denne tur.

Efter frokost er der rundvisning på Christiania, Københavns fjerdestørste turistattraktion med årligt omkring en halv million



34 hektar af bydelen Christianshavn er blevet verdensberømt.

besøgende turister. Ikke så mærkeligt, for Christiania er verdensberømt – og vel også berygtet – for sin særstatus som fristad.

Eftermiddagskaffen tager vi i Tårnet på Christiansborg med efterfølgende rundvisning i de Kgl. repræsentationslokaler og de kongelige stalde.

Vi slutter dagen af med en middag på Korporalskroen i Karlslunde.

Prisen er 1.225 kr. pr. person og inkluderer: bustransport, morgenbrød, kaffe og bitter, alle entreer, frokost (ekskl. drikkevarer), efter-

middagskaffe m/lille kage samt en 2-retters middag med en genstand samt kaffe.

Opsamling finder sted her:

- Stege v/banken kl. 7.00.
- Kalvehave v/tank kl. 7.10.
- Præstø v/busst. kl. 7.30.
- Rønnede ved p-pladsen (Næstved-siden) kl. 8.00.

Først til mølle

Tilmelding fra 9. marts kl. 10 på www.moensbank.dk eller til Susanne Bille Jensen på tlf. 55 86 15 16.

Der er 76 pladser, og tilmeldinger sker efter først til mølle-princippet.



Nordisk Film i Valby – en international succes.

Tee op med banken

Lørdag den 9. maj er Møns Bank vært på Møn Golf Center, Klintevej 118 i Stege

Vi begynder kl. 8.00 med velkomst og morgenbuffet i klubhuset.

Derefter går det slag i slag. Vi spiller en stableford turnering, både individuelt og holdturnering, hvor holdene sammensættes af banken.

Vi serverer frokost, og dagen slutter omkring

kl. 16.00 med præmieoverrækkelse.

Først til mølle

Tilmelding fra 9. marts kl. 10 på www.moensbank.dk eller til Susanne Bille Jensen på tlf. 55 86 15 16. Det koster 225 kr. – der kan kun tilmeldes enkeltvis, og deltagere skal være fyldt 18 år.



Kom og nyd en dag i golfens tegn på Møn Golfbane, som ligger særdeles naturskønt.

Nyt fra Møns Bank husstandsomdeles i Askeby, Bogø By, Borre, Herlufmagle, Holmegaard, Kalvehave, Karrebæksminde, Langebæk, Lundby, Mern, Næstved, Præstø, Rønnede, Stege, Stensved, Tappernøje og Vordingborg – fravalg af bladet kan kun ske ved at sige Nej tak til reklamer hos Post Danmark.

Adresseomdeles uden for ovennævnte områder til aktionærer, kunder og andre med relationer til Møns Bank – fravalg af bladet kan ske på LR@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 40.

www.moensbank.dk



Oplev Plitvichsøerne, der består af 16 smukt sammenhængende søer.

Tag med banken til Kroatien

9 dages busrejse i september 2015 med storslåede naturoplevelser i vente

Plitvichsøerne i Kroatien er et syn for guder.

16 ufatteligt turkisblå søer i forskellige niveauer omgives af skovklædte lave bjerge. Over 100 små og store vandfald, det højeste på 76 meter, forbinder de 16 søer. Det hele er skabt af naturen selv og bliver ikke reguleret af menneskehånd.

Grotte med jernbane

Plitvichsøerne er blot én af mange oplevelser, når Møns Bank tager til Kroatien den 30. august.

9 dage med byen Crikvenica på Adriaterhavskysten som omdrejningspunkt.

I øvrigt den eneste by på Adriaterhavskysten, der har sandstrand.

Undervejs besøger vi også Postojna Grotten i Slovenien. Grotten er den største turistattraktion i landet – og som



den eneste karst-grotte i verden har den en dobbeltsporet jernbane med en længde på næsten 4 km. Herudover venter dejlige middage, sejltur, folklore og hyggeligt selskab med dansk rejseleder.

50 pladser

Hele turen koster kun 6.997 kr. pr. person. Læs mere på www.moensbank.dk.

Tilmelding fra mandag den 9. marts kl. 10.00 via www.moensbank.dk eller til Susanne Bille Jensen på tlf. 55 86 15 16. Der er 50 pladser, og tilmelding sker efter først til mølle-princippet.

Med i prisen er

- Transport i 4**** turistbus.
- 2 x overnatninger i Tyskland.
- 6 x overnatninger i Crikvenica.
- 8 x morgenmad på hotellerne.
- 7 x middag på hotellerne
- 1 x middag med folklore underholdning på restaurant.
- 1 x sejltur med frokost (dag 3).
- 1 x frokost (dag 4).
- 1 x vinsmagning og frokost (dag 5).
- Alle entreer på udflugter.
- Ta-selv-morgenbord på færgen på udrejsen.
- 3 x håndmad incl. 1 drik som frokost på udrejsen.
- Dansk rejseleder.
- Obligatorisk bidrag til Rejsegarantifonden.

Pris pr. person i dobbeltværelse 6.997 kr.
Tillæg for enkeltværelse 1.178 kr.

Teknisk rejsearrangør:
Rejsegarantifonden 1711 Ørslev