

Nyt fra

MønsBank

www.moensbank.dk

SEPTEMBER 2016

GRATIS HVERDAG
OBS!
PLUS FORDELE



Vordingborg har fået en ny bank

Varm modtagelse af Møns Bank, som allerede har fået mange nye kunder



Fremtiden er (også) digital
Møns Bank kombinerer den nyeste teknologi med personlig rådgivning – med det mål at gøre det nemmere at være kunde i banken

Stævnemøder på Stevns
Den kendte bankmand Henrik Steen Hansen kører rundt på Stevns



Ny højskole
Højskolen Møn er klar til at slå dørene op for det allerførste hold elever, som starter til januar.

Et stolt stykke Næstved-historie
Medings Tømmerhandel og Byggecenter er blevet kunder i Møns Bank – og varmer nu op til et kommende 100 års jubilæum i 2019...



Banken med stærke relationer – værd at anbefale!

Den gode kundeoplevelse

Dét er en fælles overskrift for alles indsats i Møns Bank

Nyt fra Møns Bank

udgives af

A/S Møns Bank
Storegade 29
4780 Stege
Tlf. 55 86 15 00

www.moensbank.dk
post@moensbank.dk
CVR-nr. 65 74 60 18

Ansv. redaktør

Marketingchef
Susanne Bille Jensen

Redaktion, layout og dtp

PR-konsulent
Carl Henrik Paulsen

Fotos

Patrick Kirkby, Lene K,
Carl Henrik Paulsen m.fl.

Billedbehandling

VISUEL Grafisk
v/ Martin Jensen

Tryk

Sangill Grafisk I/S

Oplag

77.000 stk.

Redaktionen sluttet

19. august 2016

Næste udgave

Februar 2017



Lad det være sagt med det samme: Fremgang og succes kommer ikke af sig selv. Det kræver vedholdenhed, stor fleksibilitet og en målrettet indsats – og i den sammenhæng vil jeg fremhæve medarbejderne i Møns Bank.

De er nemlig den direkte årsag til, at banken i disse år oplever en positiv og flot udvikling i vores snart 140-årige historie!

Kunder gør man sig fortjent til

Et gammelt ordsprog siger, at kunden altid har ret. Uanset den fulde sandhedsværdi i dette, er det et virkelig godt mål at holde sig for øje.

Vi arbejder hver dag på at imødekomme kunderne bedst muligt. Det ligger simpelt hen i bankens DNA og den måde, vi betjener kunderne på.

Og det virker!

Kunderne anbefaler banken, og vi har i 1. halvår af 2016 budt velkommen til ikke færre end 1.115 nye kunder. Det er meget for en bank – med Møns Banks størrelse. Men det er ikke *for* meget, og vi gør en dyd ud af, at kunderne kan komme i kontakt med os og ikke skal vente unødigt på en mødeaftale.

Møns Bank har nu de rette rammer til udvikling

I efteråret 2014 åbnede vi en filial i Næstved, som i årene forinden havde mistet begge sine lokalbanker – og med vores etablering i Vordingborg i år, er vi nu

repræsenteret i Vordingborg kommunes tre købstæder. Hvad ligger der så i kortene for de kommende år?

Det korte svar er, at vi i de kommende år vil koncentrere os om det geografiske område, hvor vi nu er repræsenteret, da mulighederne er mange.

Markedsområderne hænger godt sammen geografisk og mentalt, og de har nu en passende størrelse til at understøtte bankens udvikling i de kommende år.

For kunder, der bor længere væk, har vi vores stab af kørende konsulenter i Møn Direkte.

Vi bliver løbende bekræftet i, at vi gør en reel forskel i forhold til både kundebehandling og de løsninger, vi foreslår. Den gode kundeoplevelse – med andre ord...

Lokalbankerne bidrager til vækst

Tænk tanken Cevea har afdækket, at de lokalt forankrede pengeinstitutter er en meget væsentlig medspiller, når der skal skabes vækst, særligt i landdistrikter.

“De benytter sig af nærhed, og hvad man kan kalde en relationstilgang,” siger analysen. *“Gennem personlige kontakter i lokalområderne får de lokale banker en merviden, som bruges til at foretage individuelle kunde- og kreditvurderinger samt løsninger med lokalt præg. Det står i modsætning til en mere faktabaseret tilgang, der anvender hårde data og matematiske modeller for vurdering af kunder og beregning af lånevilkår.”*

I Møns Bank kan vi ikke være mere enige. Det er netop de personlige relationer, der gør forskellen. Den forskel, som så mange sætter pris på i disse år.

Velkommen i Møns Bank!

Flemming Jensen
Bankdirektør



Karise Byg og Anlæg er ny kunde i Møns Bank – men i realiteten er Michael og Annedorthe Dahl blot fulgt med deres bankmand, Henrik Steen Hansen.

Stævnemøder på Stevns

Henrik Steen Hansen, kendt bankmand i Østsjælland, kører rundt i sin bil på Stevns – og dét har flere bankkunder allerede fundet ud af... blandt andre Michael Dahl fra Karise Anlæg og Byg

Henrik Steen Hansen er en kendt erhvervsprofil i det Østsjællandske, hvor han har boet og arbejdet næsten hele sit liv. Sidste år startede han i Møns Bank, hvor han via Møn Direkte løser opgaver for bankens kunder i Køge og Stevns-området.

- Jeg har altid lagt vægt på at have et tæt samarbejde med kunderne, hvor vi kan have en tillidsfuld, åben og tæt dialog til glæde for begge parter. Det er et menneske- og kundesyn, der også vægtes utrolig højt i Møns Bank.

Altid på farten

Og netop dialogen er vigtig. Det kan Michael Dahl fra Karise Anlæg og Byg tale med om.

- Vi lever af, at vi er professionelle og altid kan snakke os til rette om tingene. Det gælder både i forhold til banken og til vores kunder og leverandører, siger han.

Karisefirma laver Superliga-baner... og dét er efterhånden rygtedes til adskillige stadions i landet!

Firmaet blev grundlagt i 1988 og arbejder inden for jord og beton, anlæg, kloak samt belægningsopgaver – og beskæftiger i alt 70 mand, inkl. datterselskaberne Østkystens Entreprenørfirma og Tømrerfa. Carsten Bloch.

- En niche de senere år er blevet anlæg af sportsbaner, hvor vi bl.a. kan lægge varme og kunstgræs med stor ekspertise, fortsætter han.

Dét er noget, der rygtes, og indtil videre har firmaet

været entreprenør på både Vejle, Herlev, Lyngby, Solrød, Brøndby og senest Hvidovre stadion (nederste foto).

- Vi er altid på farten, siger Michael. Ligesom Henrik...

Familiefirma

Man skal stå tidligt op for at følge med Michael og hans folk. Men i virkeligheden er det fru, der står først op.

- Ja, jeg er på banen kl. 5, og så har jeg tid til at få både Michael og en masse bogføring afsted fra dagens start, siger Annedorthe. Og i øvrigt er jeg rigtig glad for Møns Banks Netbank. Det er så simpelt, at det er fantastisk!

Trods medarbejdertallet hersker der lidt af en familiestemning i virksomheden.

- Uden vores loyale medarbejdere kunne vi ikke drive så god en virksomhed, siger de begge to.

Familien tæller også Catrine på 24, Christian på 19, Cindy på 13 og Clara på 11. Christian fik i øvrigt certifikat til firmaets helikopter, før han fik kørekort. Men det er en helt anden historie...

"Vi er aktionærer..."

...fordi vi gerne vil bakke op om Møns Bank som den lokale bank – også på Stevns."



Vordingborg har fået en ny bank

Varm modtagelse af Møns Bank, som allerede har fået mange nye kunder

Uden de store armbevægelser åbnede Møns Bank kontor i Vordingborg i maj måned. Det skete i midlertidige lokaler hos revisorerne Beierholm i Algade 76.

I løbet af efteråret rykker byens nye lokalbank 10 husnumre – til Algade 86, hvor banken har fundet sin permanente adresse.

- Vi har fået en fantastisk modtagelse i Vordingborg, siden vi for et års tid siden meldte ud, at vi ville komme til Vordingborg, siger filialdirektør Allan Andersen. Og det er bestemt ikke gået mere stille for sig, efter at vi er flyttet ind på 1.-salen i Algade 76 hos Beierholm.

- Forholdene i de midlertidige lokaler er meget gunstige for os, fortsætter Allan Andersen. Vi er rigtig glade for at være gæster hos revisorerne, hvor vi både har fået vores egen lille afdeling og har adgang til mødelokaler.

- Men selvfølgelig er kapaciteten begrænset, så vi holder også en del møder hos kunderne, tilføjer han.

Central placering

Allan Andersen ser frem til, at filialen kan flytte ind i de fremtidige rammer i Algade 86.

- Lokalerne er på 500 kvm, og det er reelt mere, end vi har brug for i begyndelsen,

men det giver os god plads til udvikling og tidssvarende mødefaciliteter, siger han.

Lobby giver diskretion

Otte medarbejdere er tilknyttet filialen i Vordingborg, og

derudover er der plads til, at specialister i formuerådgivning, realkredit, pension og forsikring fra hovedkontoret i Stege kan komme på besøg og rådgive kunderne på deres hjemmebane i Vordingborg.

- Vi har lagt vægt på at få nogle gode mødefaciliteter samt indretning af en lobby med plads til pengeautomat, hvor man kan foretage sine bankforretninger i ro og fred.

Lis Lund Sørensen, Allan Andersen, Lars Frimann, Karina Frimann, Lene Schou Jensen (nederst), Per Reimer Nielsen, Mette Frank og Jan Nielsen glæder sig til at møde både nye og bestående kunder i Vordingborg.



Superautomat

- Vores nye pengeautomat kan udbetale Euro, foretage overførsler og også tage imod indbetalinger, som især erhvervskunder har glæde af, tilføjer Allan Andersen. Ikke mindst, når vi får den centrale placering i byen med indgang i stueplan, som vi hele tiden har ønsket os.

Gode parkeringsforhold

Også parkeringsforholdene er i top.

- Vi kommer til at råde over otte kundepladser med indkørsel fra Færggårdsvej, fortæller Allan Andersen.

Forskønnelse af facaden

Hvornår indflytningen kan ske, tør Allan Andersen ikke spå endeligt om endnu.

- Vi er nok henne i midten af oktober, da lokalerne er ved at gennemgå en større renovering, siger han.

Facaden vil også undergå en renovering.

- Det er et lejemål, som har ligget dødt hen i mange år, og det skal nu sættes pænt i stand, både til glæde for os selv, men sandelig også for byen, siger Allan Andersen.

Banken vil gå i dialog med byens facaderåd om forskellige løsninger til, hvordan en af Algades kendte bygninger kan komme til at fremtræde mere præsentabel.

- I Møns Bank vil vi gerne påvirke vores del af gadebilledet positivt. Vi tænker også helhedsorienteret og vil gerne være en del af Vordingborgs aktiviteter i bred forstand, fortsætter han.

Samarbejde med byen

- Af samme grund er vi også synlige, når byen fester, fx til Sct. Hans, ved Open Air Film, festugen og Åben By i Ørslev,



Møns Bank i Vordingborg får en meget central placering som nabo til Stars, og ombygningen er netop gået i gang efter at filialdirektør Allan Andersen i juni fik nøglerne til Algade 86 af Henning Skou, Nybolig Erhverv.

ligesom vi er sponsor for bl.a. Panteren og de aktiviteter, der foregår dér, slutter Allan Andersen.

Læs mere på side 15 om fx Opera i Vordingborg, hvor Møns Bank er medsponsor.

Ring direkte til chefen

Du kan kontakte Allan på aa@moensbank.dk eller tlf. 55 31 24 01. Filialen har tlf. 55 31 24 00.

Et super lokalt hold

Møns Bank i Vordingborg består af otte medarbejdere, hvoraf de seks i forvejen har arbejdet i pengeinstitutter i Vordingborg i en årrække – det smitter positivt af på kunderne, siger chefen...

Man skal ikke kigge langt efter et kendt ansigt, når man besøger Møns Bank i Vordingborg. Seks af de i alt otte medarbejdere kommer direkte fra byens banker.

Filialdirektør Allan Andersen, souschef Lars Frimann og erhvervskonsulent Mette Frank kommer fra den oprindelige Vordingborg Bank (nu Lollands Bank) – og senest er tidligere filialdirektør i Sparekassen Sjælland Per Reimer Nielsen begyndt i Møns Bank. Her kommer også privatrådgiverne Lis Lund

Sørensen og Lene Schou Jensen fra.

Privatrådgiver Karina Frimann er barnefødt i byen, hvor hun stadig har sit netværk, og kørende konsulent Jan Nielsen har tidligere arbejdet i Vordingborg.

En stor familie

- Det er næsten som én stor familie, siger Allan Andersen. Vi kender hinanden på kryds og tværs, og det er jeg sikker på smitter positivt af på kunderne. Vi har et fantastisk samarbejde og går til både kunder og opgaver med et enestående humør. Og vil

man snakke med os, er det nemt. Vi har ikke noget call-center, men tager selv telefonen. Det er faktisk hyggeligt!



Ring til Lis Lund Sørensen på tlf. 55 31 24 07.



Ring til Per Reimer Nielsen på tlf. 55 31 24 05.



Ring til Lene Schou Jensen på tlf. 55 34 24 11.



Anders Hansen (t.h.) afløser Rasmus Sørensen som erhvervschef i Møns Bank.

Ny erhvervschef

50-årige Anders Hansen fra Vordingborg er begyndt i Møns Bank

Rasmus Sørensen, erhvervschef i Møns Bank gennem de seneste år, har valgt at træde ind i familiens virksomhed, Anlægsgartner Heino Vistisen A/S, i forbindelse med et kommende generationsskifte.

- Det har vi naturligvis fuld forståelse for, siger direktør Flemming Jensen. Vi har været meget tilfredse med samarbejdet og den store indsats, Rasmus har gjort for banken. Jeg sætter også pris på, at han fortsætter i banken, indtil vores nye erhvervschef, Anders Hansen, er sat godt ind i opgaverne.

Anders Hansen er uddannet landmand og agrarøkonom og har siden 1991 rådgivet erhvervs kunder, bl.a. som direktør for leasingselskabet Finans Nord i Østdanmark. De seneste 4 år har han været direktør for maskinforretningen Karl Mertz A/S.

- Anders har bred erfaring med salg, rådgivning og ledelse samt et stort lokalkendskab til erhvervslivet,

siger Flemming Jensen. Han har gode forudsætninger for at passe godt til jobbet som erhvervschef.

Spillende træner

Selv ser Anders Hansen også frem til det kommende samarbejde.

- Gennem mit arbejdsliv har jeg altid lagt vægt på at være "spillende træner", som har stor fokus på den daglige drift, synlighed og involvering i alle processer, siger han.

- Jeg glæder mig til at komme tilbage til den finansielle verden, og især til Møns Bank, som har en forretning, et sæt værdier og en vision som aktiv lokalbank, der er lige i min ånd, tilføjer han.

Privat er Anders Hansen gift med Maj-Britt Otto og bosiddende i Vordingborg. I fritiden nyder han en løbe- eller cykeltur, en runde golf og – i særdeleshed – jagt.

Fremtiden er (også) digital

Møns Bank kombinerer personlig rådgivning med den nyeste teknologi – med det formål at gøre det nemmere at være kunde i banken

Computere, smartphones og tablets bliver bedre og bedre – og med dét stiger også brugernes forventninger til, hvad man kan bruge dem til.

- Vi oplever stor kundetilgang i disse år. Kunder, der efterspørger nærvær og dialog i forhold til banken, men også moderne teknologi og hurtige svar. Dét kan vi kun levere, når vi har effektive systemer, både kundevedtø og internt.

Det siger Lise Hansen, 58, og ny IT-chef i Møns Bank.

- Vi ser ikke den moderne teknologi som en modsætning til den "gode gammeldags rådgivning" med personlig betjening, siger hun. Vi tror ikke på, at man alene vælger bank efter de smarte og billige selvbetjeningsløsninger, men oplever netop, at næsten alle nye kunder kommer på anbefaling fra andre. Og der er stadig brug for en økonomisnak ved livets

store beslutninger, hvor fx en bolig i dag kan finansieres på mange forskellige måder.

Nye muligheder i Netbank og Mobilbank

Enkelt og nemt – og fremfor alt hurtigt. Det er tanken bag en række nye muligheder, som Møns Bank i juni gav sine kunder i bankens selvbetjeningsystemer, Netbank og Mobilbank.

- Det er ikke meget mere end 20 år siden, at internettet gav mulighed for at tjekke saldo og posteringer på ens konti i hjemmet. Dengang en mindre revolution trods et uhyre langsomt modem, og siden er udviklingen nærmest eksploderet, så vi nu alle går rundt med banken i lommen, fortsætter Lise Hansen.

- Men hvis man tror, at vi nu har de løsninger, vi skal bruge, så må man tro om igen. Kunderne efterspørger hele tiden nye muligheder, og teknologien giver mulighed for det, siger hun.

- Det er baggrunden for, at vi netop har lanceret en større selvbetjeningspakke, tilføjer hun.

- Skal man købe ny bil, er beregningen på et billån i Møns Bank nu ikke længere væk end mobilen, og vi er stærkt konkurrencedygtige i forhold til markedet, siger Lise Hansen.





Kig lidt rundt i Netbank og Mobilbank og prøv selv de nye muligheder, opfordrer Lise Hansen.

Lån direkte på mobilen

En af de helt store landvindinger er, at man nu kan tage lån direkte på sin mobiltelefon. Et strakslån her-og-nu på op til 25.000 kr. – eller en beregning og en pris på et større lån til fx en bil eller et større forbrugsgode.

- Mange gange står man jo med et tilbud i hånden fra den forhandler, som gerne vil lånefinansiere bilen eller de hårde hvidevarer, man står og kigger på, siger Lise Hansen. Men da man ikke kender prisen i banken, er det nærliggende at slå til, og dét er i 4 ud af 5 tilfælde med sikkerhed dyrere end i banken!

- Nu kan man handle på et oplyst grundlag, og det synes vi, er god kundeservice, tilføjer hun.

Spring låneydelsen over

Har man brug for lidt midlertidig luft i budgettet, er der nu også råd for det.

- Vi har lavet en direkte funktion, så man kan bestille

en ydelsesfri periode på sit lån, fortsætter Lise Hansen. Det kan være et godt alternativ til en låneforhøjelse.

Det er kunder, som tidligere har brugt banken til lignende forretninger, der får stillet de nye lånemuligheder til rådighed.

- Men der bliver også nye muligheder for samtlige af vores kunder, der får fordele af at kunne bruge Netbank til mange af de ting, som man tidligere måtte i banken for at ordne, siger Lise Hansen.

Opret selv konti

Blandt de nye funktioner er, at kunderne selv kan oprette indlånskonti.

- Står man og mangler en konto til opsparing til fx et efterskoleophold, en længere ferie eller noget helt tredje, som det vil være godt at skille ud fra den almindelige økonomi, ja, så kan man fluks oprette sig en ekstra konto i banken, fortæller Lise Hansen.

- Det gør man i Netbank lige så enkelt som at overføre penge, og kontoen virker med det samme, siger hun.

Bestil nyt kort

Man kan også selv bestille et nyt kort, hvis det gamle er blevet slidt og trænger til udskiftning.

- I forvejen har vi et helt område, hvor man selv kan administrere sine kort, tilføjer hun.

- Man kan fx genbestille PIN-koden, hvis man har glemt den, eller man kan åbne og lukke for sit MasterCard i det, vi kalder Geografisk Sikkerhed, som er et system, der kan dæmme op for misbrugsforsøg fra udlandet.

Bare bestil...

Lise Hansen peger på, at især unge er vant til, at de nye tekniske løsninger gør det nemt at betjene sig selv.

- I gamle dage var banken måske mere et ophøjet sted, hvor man stod med hatten i hånden, når man skulle låne penge. I dag er der en tendens til, at man bare bestiller det, man skal bruge.

Så enkelt går det selvfølgelig ikke med et lån, men tanken er alligevel nærliggende.

- Som ekstra service har vi en Bestil-funktion til rådgivning om fx bolig, pension og investering. Hele pakken blev introduceret den 15. juni, og allerede efter den første uge blev mulighederne flittigt brugt, slutter Lise Hansen.



Farvel til en gammel ven – og goddag til en ny

Checken går på pension, og Møns Bank er snart klar med en elektronisk tegnebog

Fra et højdepunkt på over 200 mio. udstedte checks om året midt i 1980'erne er antallet raslet ned de senere år. Det er sket i takt med, at Dankortet og mobilbaserede tjenester har overtaget flere og flere betalinger.

- Derfor går checken på pension med udgangen af i år, siger Lise Hansen. Kunder, der fortsat benytter checks, vil i september blive kontaktet direkte af banken.

Nu kommer det hele på mobilen

I løbet af nogle måneder kommer Møns Bank med en ny app, en såkaldt *wallet*, så man kan betale kontaktløst ved blot at holde mobilen hen til terminalen.

- Fra starten kan man lægge sit Dankort ind og senere også MasterCard og andre kort, siger Lise Hansen. Den store fordel er, at kortene altid er ved hånden, og at sikkerheden højnes, da kortnumrene ikke vil kunne aflures.

Banken informerer nærmere på sin hjemmeside og i pressen, når den nye wallet er klar til download.

Fordelene fortsætter

Møns Bank har stor succes med sin nye fordelspakke for både erhverv og private: Gratis-ydelser, kontante rabatter, når man bruger banken og en eksklusiv adgang til aktuelle tilbud og oplevelser – det er fordele, der er til at få øje på



Emilie Storm Petersen er klar til at hjælpe erhvervskunder i gang på PersonaleZonen.

Fordelspakker fra banker og sparekasser indeholder som regel altid betingelser om et vist forretningsomfang, at man samler sine forretninger eller betaler et kvartals- eller årsgebyr.

- Sådan er det ikke i Møns Bank, siger privatkundeforfører Tom Lauritzen. Vi har sat ét enkelt krav, som er til at forstå: 50 stk. Møns Bank-aktier i depot i banken...

- Mere skal der ikke til, før man får adgang til en lang række tilbud med rabat, som også er kombineret med kontante fordele i banken.

Gratis hverdag
Kongstanken for private er, at man får en gratis hverdag.

VISA/Dankort bliver uden gebyr, og som noget nyt kan man gå til en hvilken som helst pengeautomat i landet og hæve penge gratis på sit Dankort eller VISA/Dankort.

- Også Netbank bliver gratis, både med hensyn til årsgebyr og i daglig brug, siger Tom Lauritzen.

Der er mange flere fordele med Privat Plus og Ung Plus, bl.a. rabat på MasterCard, som har attraktive forsikringer indbygget.

- Når man bruger banken, får man rabat – fx giver vi 50 % rabat på oprettelse af lån og kreditter, og man får 25 % rabat, når man optager eller omlægger et Totalkreditlån, tilføjer Tom Lauritzen.

Endelig får man adgang til Aktionærkonto og bankens nye PlusLøn med kredit til en årlig debetrente på kun 5 % (ÅOP 5,6 %).

Oplevelser i vente
Skal familien luftes i BonBonland, går turen til USA eller står et aktuelt show eller teaterstykke på ønskesedlen?

Fordelene er en del af Privat og Ung Plus, hvor man via PersonaleZonen får adgang til særtilbud på alt fra brændstof og rejser til teater og forlystelser samt webshops og fysiske butikker.

Særlig for Erhverv Plus
Erhvervskunder har ligeledes adgang til en række fordele, både i banken og via PersonaleZonen. Her har banken allieret sig med Emilie Storm Petersen, der vil hjælpe virksomheder godt i gang.

- Man får mulighed for at markedsføre sine tilbud til ca.

Dine fordele med Privat Plus og Ung Plus	Frekvens	Standard	Din pris
VISA/Dankort	Årligt	225,00 kr.	Gratis
MasterCard Debet Standard	Årligt	300,00 kr.	Gratis
Udbetaling i danske pengeautomater med Dankort/VISA	Pr. udbetaling	9,00 kr.	Gratis
Netbank - årlig afgift	Årligt	125,00 kr.	Gratis
Netbank - indbetalingskort og bankoverførsler	Pr. betaling/overførsel	3,00 kr.	Gratis
Netbank - sammedagsoverførsel	Pr. overførsel	3,00 kr.	Gratis
Netbank - straksoverførsel	Pr. overførsel	3,50 kr.	Gratis
Kontant valutaveksling	Pr. valuta	55,00 kr.	Gratis
MasterCard Guld	Årligt	895,00 kr.	450,00 kr.
MasterCard Platin	Årligt	1.895,00 kr.	1.395,00 kr.
Dokumentgebyr	Pr. dokument	1.200,00 kr.	600,00 kr.
Stiftelsesprovision	I procent af lånebeløb	2 %	1 %
25 % v/hjemtagelse og omlægning af Totalkreditlån	Pr. lån	7.900,00 kr.	5.925,00 kr.
PlusLøn m/kredit (ÅOP 5,6 %)	Årlig rente	Ikke muligt	5 %
Tilbud med fordele på 10-30 % af normalpris	Ugentligt	Ikke muligt	Gratis

700.000 danskere, der er tilsluttet PersonaleZonen, bl.a. mange af Møns Banks aktionærer, siger hun. Og samtidig til en virkelig lav kontaktprijs, da fem gange e-mail markedsføring kun koster 3.000 kr. resten af året.

- Billigere bliver det ikke, og flere af bankens erhvervs-kunder har allerede fået gode erfaringer med PersonaleZonen, fortæller hun.

Emilie Storm Petersen kan kontaktes på tlf. 31 31 69 34 eller ep@personalezonen.dk.

Se med egne øjne

Interesserede kan danne sig et indtryk af de mange tilbud, der er i vente, ved et besøg på hjemmesiden www.personalezonen.dk. *)

Og på www.moensbank.dk kan man selv beregne, hvor meget man kan spare som Plus-kunde.



Ingen betingelser for unge under 28 år

Som nævnt er der kun det ene krav, at man har 50 stk. Møns Bank-aktier i depot



i banken for at blive Plus-kunde.

Det gælder hver voksen i husstanden. Unge under 28 år er dog alle Plus-kunder, uanset om de har aktier.

50 aktier koster for tiden ca. 7.000 kr. – og det er underordnet, om man har dem i sine pensionsordninger eller som en del af den øvrige opsparing.

Køb af Møns Bank-aktier

Møns Bank rådgiver ikke om sine egne aktier.

Banken handler kun egne aktier på basis af "Execution only". Det betyder, at handlen foretages på foranledning af kunden og uden egnethedsvurdering, jf. myndighedernes regler.

*)

Prøve-Login til PersonaleZonen

Gå ind på www.personalezonen.dk og vælg Login. Brug dit telefonnummer i Email, efterfulgt af @moens.dk - fx

Email: **55876543@moens.dk**

Adgangskode: **de161**

Dine fordele med Erhverv Plus	Frekvens	Standard	Din pris
VISA/Dankort	Årligt	225,00 kr.	Gratis
MasterCard Debet Standard	Årligt	300,00 kr.	Gratis
Udbetaling i danske pengeautomater med Dankort/VISA	Pr. udbetaling	9,00 kr.	Gratis
Netbank - årlig afgift	Årligt	600,00 kr.	Gratis
Netbank - indbetalingskort og bankoverførsler	Pr. betaling/overførsel	2,00 kr.	1,00 kr.
Netbank - sammedagsoverførsel	Pr. overførsel	3,00 kr.	1,50 kr.
Netbank - straksoverførsel	Pr. overførsel	3,50 kr.	1,75 kr.
Kontant valutaveksling	Pr. valuta	55,00 kr.	Gratis
MasterCard Guld	Årligt	895,00 kr.	450,00 kr.
MasterCard Platin	Årligt	2.195,00 kr.	1.625,00 kr.
Dokumentgebyr	Pr. dokument	1.500,00 kr.	750,00 kr.
Stiftelsesprovision	I procent af lånebeløb	2 %	1 %
Swipp - oprettelse af aftale	Pr. aftale	250,00 kr.	Gratis
25 % rabat på lån i Totalkredit og DLR, fx 1 mio. kr.	Pr. lån	9.300,00 kr.	6.975,00 kr.
Lancering af 5 elektroniske tilbud via PersonaleZonen	Årligt	Ikke muligt	3.000,00 kr.



➤ **Direktør Henrik Meding får besøg af erhvervsrådgiver Thomas Illum fra Møns Bank**

Et stolt stykke Næstved-historie

Medings Tømmerhandel og Byggecenter er blevet kunder i Møns Bank – og varmer nu op til et kommende 100 års jubilæum

Første Verdenskrig var forbi, og en spirende optimisme bredte sig i samfundet. Det var på dét grundlag, Medings Tømmerhandel blev etableret på resterne af en nedlagt

tømmerhandel i Østergade i Næstved.

Datoen 26. april 1919 står stadig med gyldne bogstaver på et skibslakeret skilt – og minder om den snarlige

Medings første lastbil...

30 år blev det til i Østergade, indtil Meding flyttede til sin nuværende placering på havnen (bemærk, at fotoet er fra før udgravningen af Farimagsvej til banen).



mærkedag. Og mon ikke, den skal fejres?

- Det skal den i hvert fald, fastslår Henrik Meding, direktør og 3. generation i den familieejede virksomhed.

- Min farfar, Tycho Andreas, tænkte langsigtet, da han etablerede forretningen, og jeg har i dag et mindre museum med hans gamle ting og sager...

Det handler om service

Der er nu alt andet end museum over den sejlivede tømmerhandel, der i 1977 tilføjede et byggemarked og senere et proff-center. Alle tre steder er i dag velbesøgte og med god omsætning.

- Det er præcis som med banker, siger Henrik Meding. Det handler om service, og når man holder sine aftaler, leverer det man skal, til tiden og i den ønskede kvalitet, og prisen så også passer, ja, så har man sin berettigelse.

- Derfor var jeg heller ikke i tvivl, da Møns Bank åbnede i Næstved. Selvfølgelig skulle jeg være kunde i den lokale bank, siger han. Og Thomas Illum har sørget for næsten alt i forbindelse med skiftet.

Selv har Henrik Meding og hans mange, trofaste medarbejdere mere end rigeligt at se til.

- Vi har respekt for vores konkurrenter, men vi har



Grundlæggeren havde også sans for markedsføring – her et frimærke til forretningsposten, som Henrik Meding nu vil omdanne til en plakate.

også en god, stabil kundekreds, som kommer hos os år efter år. Vi kender dem, og de kender os og dét, vi står for.

Medarbejderne betyder alt

- Og når jeg nu er ved medarbejderne må jeg bare sige, at de betyder alt. Det er ikke mindst deres fortjeneste, at vi snart kan fejre 100 års jubilæum i så god form, tilføjer den populære tømmerhandler.

*"Jeg er aktionær...
...fordi det mere end nogensinde er vigtigt at bevare den lokale bank."*



Hvad sker der her?

Ja, det kan du være med til at afgøre! Højskolen Møn slår dørene op for det allerførste hold elever i januar 2017...

Et stort åbent rum, lyst og venligt og med højt til loftet, byder sig til: *Hvad kunne der komme til at ske her?*

- Alt, siger Lars Gandsø, ALT!

Sammen med Steffen Steffensen er han ankermand bag Højskolen Møn, som slår dørene op for sit allerførste hold elever den 14. januar. Steffensen er bestyrelsesformand og Gandsø forstander.

- Jeg har trådt mine sko i Københavns projektmiljø, fortæller Lars Gandsø. Alt, hvad jeg har arbejdet med, har været afledt af trangen til at lære og skabe. Vi gik bare i gang, fandt et lokale, organiserede os og udviklede netværk og kammeratskaber, der betød, at vi altid havde nye mål og grænser, der skulle findes og overskrides. Det er verden altid klar til. Nye generationer, der tager spaden i egen hånd, reflek-

terer over – og handler – i forhold til vores tid, samfund og lille blå planet...

Som sagt: Der er højt til loftet på Højskolen Møn, og Steffen Steffensen vil gerne supplere med at kalde et ophold for en unik chance.

- Det første hold elever får en enestående mulighed for at præge Højskolen helt fra bunden. Rammerne er helt utrolig åbne, men det, vi kan fylde i dem, har stor, stor tyngde. Vi får nemlig tilknyttet nogle af Danmarks bedste freelance lærere fra medie- og kulturbranchen!

Tekst, billeder og lyd

Om det er pennen, kameraet, mikrofonen eller penslen, der skal i sving, er helt op til deltagerne selv. Og man vælger selv op til 75 % af de tilbud, højskolen udbyder. De sidste 25 % er for alle, så der er noget at være fælles om.



Højskolen Møn ligger midt i Stege – i to sjælfule huse, der tidligere rummede både folkeskole og teknisk skole.



Steffen Steffensen og Lars Gandsø glæder sig til at se den kreativitet, som det første hold elever sammen kan finde.

- Vi har kun sat overskriften *Tekst, billeder og lyd*, så vi har et startpunkt, tilføjer Lars Gandsø. Derfra kan alt udvikle sig – og vi glæder os!

Få USA-tur gratis med!

Højskolen Møn kan være et springbræt for unge på vej mod drømme-uddannelsen. Den kan også være et kunstnerisk virke eller igangsættelse af nye innovative virksomheder og projekter.

- Uanset motiv lover jeg én ting, siger Lars Gandsø. Efter 20 uger her på stedet går man beriget videre i sit liv. Meget beriget!

På www.hojskolenmon.dk kan man læse mere, ligesom Møns nye højskole selvfølgelig også er på facebook.



- Og har man brug for en bank, er Møns Bank positivt indstillet på at medvirke til en snak om, hvordan man finansierer sin investering i egne personlige og faglige kompetencer, slutter Steffen Steffensen.

Højskolen Møn er tilmeldt PersonaleZonen og giver de første 10 tilmeldte en studietur til USA (værdi 8.500 kr.).

Vær blandt de første!
Læs om den gratis tur på
www.moensbank.dk/hm

Ny mand ved roret

Filialdirektør Arne Jørgensen går på pension og overlader roret til Jan Friis Møller



Møns Bank i Præstø er en ægte succes – i en by og et område, som alle andre banker har forladt.

Et godt netværk, lokalt engagement og ikke mindst gode medarbejdere er nogle af de faktorer, som Arne Jørgensen peger på, når han skal forklare fremgangen fra 500 til godt 6.000 kunder, siden han åbnede filial af Møns Bank i Præstø i 2002.

Som lokalbank har man normalt sine kunder inden for et mindre område. Men gør man det godt, kan man "risikere" at få nye kunder uden for sit revir.

Det var tilfældet for Møns Bank, der især i slutningen af 1990'erne oplevede, at flere kunder kom fra det syd- og midtsjællandske.

- Vi har altid været lokalbanken på Møn, men hvis vores nye kunder skulle betjenes godt uden at køre langt, måtte vi etablere en filial udenfor Møn, men dog i "randområdet", forklarer Arne Jørgensen.

Han ved, hvad han taler om, for på det tidspunkt var han kreditchef i banken og kendte til overvejelserne, der gik forud for beslutningen om at komme til Præstø. Og i særdeleshed, fordi han lidt tilfældigt og ad omveje blev leder, da filialen skulle åbne.

- Vi havde faktisk en aftale med en lokal kandidat til stillingen, men af en eller anden

grund sprang han fra. I den situation tilbød jeg at overtage jobbet. Jeg havde mod på opgaven, og min souschef var parat til at overtage mit job. Så enden blev, at jeg tiltrådte som filialens første leder. Og den løsning har jeg ikke fortrudt en eneste dag, siger Arne Jørgensen.

Selv om han kom relativt sent ind i forløbet, nåede han at præge indretningen af lokalerne i den tidligere lagerbygning på Svend Gønges Torv 10. Og var selvfølgelig også ankermand, da lokalerne i 2014 var blevet for trange, og banken flyttede til sin nuværende placering på Svend Gønges Torv 2.

Gensidig lokale opbakning

- Vi har haft rygvind fra dag 1, siger Arne Jørgensen og forklarer den positive udvikling med, at banken har et fantastisk netværk af kunder, revisorer og advokater, der anbefaler banken.

Dertil kommer, at Møns Bank stadig befinder sig i områder, som andre banker har forladt.

- Selv om kunderne måske ikke længere kommer så tit i banken, betyder det stadig noget, at vi er her, siger Arne Jørgensen. Ikke mindst, når det kommer til opbakningen om aktiviteter, der foregår i området, fx handels- og foreningslivet og arrangementer uden for arbejdstid. En øko-

nomisk eller praktisk håndsrækning påskønnes altid af de frivillige kræfter. De kan se, at deres indsats bliver bemærket og værdsat.

God stemning

Endelig peger Arne Jørgensen på sine kolleger som forklaring på den store fremgang.

- De gør virkelig en forskel, siger han. De er både fagligt dygtige og har en fin fornemmelse for, hvad det vil sige at være til for kundernes skyld. Og vi hører tit fra netop kunderne, at de mærker en god stemning i banken.

Den gode stemning er sikret, når Arne Jørgensen nu overlader roret til Jan Friis Møller.

- Jeg er glad for, at vi valgte netop Jan, siger Arne Jørgensen. Han er en erfaren leder fra sit tidligere virke og har en rigtig god ballast til at fastholde og videreudvikle Møns Bank i Præstø-området – og tilmed er han en yderst behagelig person.

Fortsætter som frivillig

Arne Jørgensen stopper ikke helt med sit arbejde for banken.

- Jeg fortsætter som frivillig i bankens Initiativgruppe i Præstø. Det er et forum, der blev oprettet i 1983 af Møns Bank og gennem årene har medvirket ved igangsætning af projekter i Vordingborg Kommune til en samlet byggesum af over 300 mio. kroner. Aktuelt har vi også projekter i gang i Præstø, som jeg gerne vil følge til dørs, slutter han.

Jan Friis Møller, 45, har arbejdet som rådgiver for både privat- og erhvervs-kunder og har været privatkundechef i Sparekassen Lolland. Gennem de seneste 16 år har han arbejdet i Jyske Bank, først som funktionsleder i Privat i Næstved og senest som leder i filialen i Maribo.

I fritiden dyrker han en del sport, cykling, svømning, løb og kung fu, hvor han har sort bælte. Gift og har tre drenge på 8, 16 og 17 år.



➤ *Man kan ikke undgå andet end at komme i god stemning ved et besøg hos Petra Reimers og Henrik Behrmann på Hotel Fjordkroen.*

Når arbejdet er den største hobby

Petra Reimers og Henrik Behrmann elsker livet på kroen – deres egen kro, Hotel Fjordkroen med udsigt over Præstø Fjord

- Vil man være selvstændig restauratør, skal man ikke kigge på timelønnen...

Sådan siger Petra Reimers og Henrik Behrmann, der for

15 år siden overtog Hotel Fjordkroen – dengang et traktørsted med "bænke og husmørkøkken", som Henrik udtrykker det. Men udsigten

over Præstø Fjord lokkede, og så knoklede parret løs i 7 år, indtil kroen havde den finish, som parret ønskede.

- Det betyder alt for os, at kunderne er tilfredse, siger Petra, og Henrik supplerer:

- Rigtig god mad, en god udsigt og hyggelig stemning, så kan det ikke gå galt!

Den hyggelige stemning er ikke mindst Petras fortjeneste. Hun er fra Tyskland og har pyntet op, så ethvert hjørne er en fryd for øjet.

Værelser med havudsigt

Gæster fra hele verden har fundet Hotel Fjordkroen, og de mange gode anmeldelser på Booking.com og Tripadvisor taler deres eget sprog.

- Vi har 12 værelser, som der er rift om, selv om vinteren, hvor håndværkere og repræsentanter booker igen og igen, fortæller Henrik. Og de står tidligt op. I to måneder havde vi besøg fra Vestas, der gerne ville have morgenmad kl. 5.30 hver dag!

Man skal til Silkeborg for at finde parrets datter, og sønnen bor i Californien, så de kommer ikke lige forbi. Men heldigvis er Petra og Henrik ikke alene om at drive kroen. 2 kokke, 3 tjenere, 2 stuepiger og 10 opvaskere giver et nap med.

- Det har været en travl sommer, så nu ser vi frem til en mere rolig periode, hvor vi dog stadig har rigtig mange selskaber, slutter det arbejdsomme restauratørpar.

"Vi er aktionærer..."

...fordi vi får fordele, og fordi vi gerne vil støtte op om Møns Bank som den lokale bank i Præstø og omegn."





De cykler til arbejde: Jan Ivan Rasmussen, Lise Hansen, Poul Henning Christoffersen, Annette Knudsen, Anders Skovbjerg Jensen, Dorthe Jørgensen, Ellis Rasmussen, Tenna Petersen, Carl Henrik Paulsen, Jytte Baadsgaard, Nathalie Petersen, Jan Dennis Pedersen, Lene Bertelsen, Jytte Holst, Jette Holm Rasmussen, Käthe Høyer og Helle Fritzen. Uden for billedet: Susanne Bille Jensen, Jannie Milo Larsen, Bo Møller, Lone Rasmussen og Lotte Rasmussen.

Det kører for Møns Bank

Der er ikke kun optur på de tørre tal – bankens medarbejdere suser også derudaf i deres fritid

Op mod 100.000 danskere deltager hvert år i Danmarks største motionskampagne, kaldet *Vi cykler til arbejde*. Også Møns Bank, som i år stillede med 22 deltagere.

- Men det er aldrig lykkedes os at vinde noget, siger Jette Holm Rasmussen, som er tovholder for bankens hold.

- Og det har jeg sådan set lige måttet ringe ind til dem og høre, om det mon ikke var en fejl, tilføjer hun kækt.

Det var det desværre ikke. Præmierne fordeles ved lodtrækning, og selv om bankfolkene synes, de havde trampet flittigt i pedalerne,

var loddet heller ikke i år faldet i deres skål.

Næstved-Stege retur

- Jamen, vi havde da sat næsen op efter et kroophold, for vi har deltagere, der både

har cyklet hver eneste dag, og nogle, der har jokket 55 km på arbejde – hver vej.

Kampagnesekretariatet kunne godt se, at der var brug for lidt ekstra motivation til den lokale bank, så

de gik i gemmerne og fandt 22 smarte t-shirts i en frisk æblegrøn farve.

- Den står allerede utrolig godt som kontrast til vores sædvanlige blå farve, siger Jette.

Formålet med cykelkampagnen, der har kørt siden 1997, er at øge folkesundheden, mindske forureningen og nedsætte trængslen i trafikken ved at få flere til at bruge cyklen til og fra arbejde.

Gokart, golf og løb

Cykelkampagnen er kun én af mange aktiviteter, som bankens medarbejdere deltager i.

Hen over året bliver det også til flere løb, fx Sydhavsstafetten og Bike & Run i Vordingborg.

Som noget nyt har bankfolkene i år prøvet kræfter med både golf og gokart. Sidstnævnte på banen i Marielyst mod en række andre lokale firmaer.

Det blev ikke en turnering uden udfordringer, men bankfolkene kom på trods af diverse mere eller mindre alvorlige påkørsler gennem turneringen uden varige skader – men vandt ikke...

Der skal mere bundgas på karten til næste år!

Det roder i Møns Bank

Men heldigvis kun, mens der bygges om i hovedkontoret

Flere mødelokaler, mere lys og bedre akustik.

Det er, hvad både kunder og medarbejdere kan se frem til, når ombygningen af bankens hovedkontor i Stege er færdig.

- Det har været et langt tilløb, men vi ville gerne

sikre os, at vi har tænkt alt godt igennem, siger Bo Møller, som er tovholder på den store opgave.

- Vores nye hovedkontor vil også betyde en mere logisk opdeling af banken, hvor vi samler de forskellige afdelinger mere hensigtsmæssigt, siger han. Og fremfor alt kan kunderne glæde sig til møder i mere rolige, lyse og venlige omgivelser, hvor man uforstyrret kan snakke økonomi.



- Vi satser på at være færdige i år, siger Bo Møller.



Tag med til én af fire tema-aftener i banken og bliv klogere på din fremtidige økonomi...

Forstå tallene!

Hånden på hjertet: Har du styr på dine pensions- og forsikringsordninger??

- Jeg indrømmer: Hvis jeg ikke lige var pensionschef i banken, så var jeg nok ikke så interesseret i pension og forsikring, siger Mikael V. Henriksen. Mange tænker

nok, at pension er noget, man skal bruge om lang tid, og derfor bliver det nedprioriteret. Andre føler måske, at området er svært at forstå, og interessen falder.



Men det kan være en rigtig god idé at få tjekket sine ordninger og finde ud af, om de lever op til de ønsker og behov, man har.

- I Møns Bank kommer vi hele vejen rundt om kundens økonomi. Er man dækket rigtigt ved uarbejdsdygtighed og ved dødsfald, eller

når man går på pension – og er opsparingen investeret i forhold til den risiko, man ønsker. Der er mange ting at tage højde for. Vi kalder det "økonomisk tryghed", fortsætter han.

Gratis møder

Alle spørgsmål er vigtige, og det gælder om at have det rigtige beslutningsgrundlag at træffe sine valg på – det kan banken hjælpe til med.

- Derfor inviterer vi til fire tema-aftener, hvor vi generelt fortæller om, hvad man bør tage højde for, når man taler pension og forsikring. Senere kan vi følge op med en personlig gennemgang.

Det er gratis at deltage, men tilmelding er nødvendig på www.moensbank.dk efter først-til-mølle princippet.

Møderne varer et par timer, inkl. kaffe/te/øl/vand og kage.

Tilmelding på www.moensbank.dk/pension

27.10.2016	kl. 19	Cafe Mocca, Præstø
01.11.2016	kl. 19	Hotel Præstekilde, Møn
08.11.2016	kl. 19	Møns Bank, Algade 86, Vordingborg
10.11.2016	kl. 19	Hotel Kirstine, Næstved

Opera tilbage i Vordingborg

Efter flere års fravær er Den Jyske Opera tilbage i Vordingborg – nu på Panteren, hvor kunder med et betalingskort fra Møns Bank får en ekstra bonus

Lørdag den 12. november bliver en festdag. Her er Den Jyske Opera tilbage i nye rammer i Vordingborg, nemlig på Panteren – med Rossinis vidunderlige opera Askepot.

Askepot er startskuddet på foreløbig seks operaforestillinger i løbet af de

næste tre år. Det er Teaterforeningen Bøgestrømmen, musikforeningen Cæcelia og Panteren, der står bag – og støttet af Møns Bank.

Gratis program og vin

Netop bankens engagement betyder, at kunder med et betalingskort fra Møns Bank



som bonus får det store operaprogram gratis samt et glas vin i pausen. Forestillingen starter kl. 19.30, og billetter købes på www.billetten.dk.

Forud for forestillingen vil restauranterne Babette og Holberggård byde på en helt særlig operamenu, se evt. www.operavordingborg.dk.

Mere i ærmet

Operaelskere kan også glæde sig til den næste forestilling fra Den Jyske Opera, nemlig en gallaforestilling i anledning af Operaens 70 års dag.

Denne forestilling opføres lørdag den 18. marts kl. 19.30.

Nyt fra Møns Bank bliver husstandsomdelt i Askeby, Bogø By, Borre, Faxe, Faxe Ladeplads, Herlufmagle, Holmegaard, Horbelev, Kalvehave, Karise, Karrebæksminde, Klippinge, Langebæk, Lundby, Mern, Næstved, Præstø, Rødvig Stevns, Rønnede, Stege, Stensved, Store Heddinge, Strøby, Tappernøje og Vordingborg – fravalg af bladet kan kun ske ved at sige Nej til ugeaviser hos PostNord Danmark.

Adresseomdeles uden for ovennævnte områder til aktionærer, kunder og andre med relationer til Møns Bank – fravalg af bladet kan ske på LR@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 40.

www.moensbank.dk

Har du været på Sejerø?

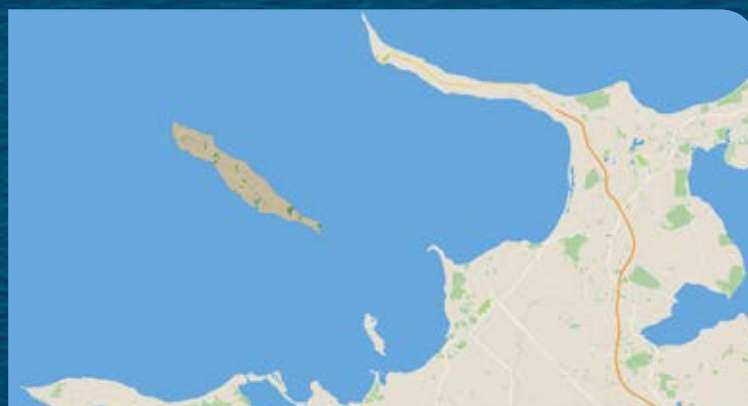
Ellers er chancen her: Tag med Møns Bank til øen i Kattegat, som man ikke sådan lige kommer forbi...

Efter et par velbesøgte ture til Samsø og Sprogø runder Møns Bank trilogien af ø-hop af med et besøg på Sejerø.

Øen i Kattegat bebos af ca. 360 seje øboere, hvor ca halvdelen bor i Øens største

by, Sejerby. De er dog ikke alle Sejerø-boere. Det bliver man først i 2., 3.- eller 4. generation, afhængig af omstændighederne...

Befolkningstallet stiger drastisk om sommeren. Med



11 km lang og flot kuperet – det er Sejerø, som på en svip-tur den 11. oktober kan opleves uden for turistsæsonen.

sommerhusområderne befolket og gæstesejlere i lag på havnen rummer øen 3.000-4.000 mennesker. Derfor får man et mere oprigtigt indtryk af ø-livet ved et besøg uden for "myldretiden".

En tirsdag i oktober

Et sådant besøg med guide er en mulighed tirsdag den 11. oktober, hvor Møns Bank og Roskilde Turistbureau har planlagt en éndagstur til øen i Kattegat. Morgenmad i bussen, færge, frokost på den lokale "Spætten" og middag



Det er sejt at bo på Sejrø, og friskfanget fisk er en del af øens kendetegn.



Sejrø havn er porten til øen, der har navn efter Valdemar Sejr, som ejede øen i 1200-tallet.

på Gyrstinge Skovkro – en hel dags oplevelser for kun 1.150 kr.

Tilmelding fra mandag den 19. september kl. 10.00 på www.moensbank.dk – efter først-til-mølle princippet. Der er i alt 50 pladser.

Rabat med Personalezonen

Plus-kunder i Møns Bank, der er tilmeldt Personalezonen, kan komme med på turen for kun 995 kr. Oplys ved tilmeldingen.