

Nyt fra

MønsBank

www.moensbank.dk

NR. 2 - 2019



En stol er en stol

...og så alligevel ikke – ILVA i Næstved er navnet på byens "nye, gamle" møbelhus på Kanalvej, og der er hundredvis af stole at vælge imellem



Bidt af biler

Det traditionelle billån har fået konkurrence fra Møns Banks tiltag, Bilkredit – og det er Jonas og Maria rigtig glade for

Stærkt hold i Rønnede

En fantastisk modtagelse i Rønnede gør, at banken hver dag kan byde nye kunder velkommen i Det Gamle Rådhus

Strakslån – det billigste kviklån

Møns Bank har samlet det bedste af to verdener i ét produkt: Kviklånets hurtighed og banklånets lave rente og omkostninger

Flere og flere får fordele

50 aktier i Møns Bank – mere skal der ikke til for at blive Plus-kunde i banken og få gratis hverdag samt en lang række andre fordele



TV-folk i sandt drama

Der kunne uden tvivl laves en dokumentar om de trængsler, Irene og Erik var igennem i dét, der skulle være en ganske almindelig hushandel

Banken med stærke relationer – værd at anbefale



MønsBank

Hovedkontor

Stege

Storegade 29, 4780 Stege
Tlf. 55 86 15 00

www.moensbank.dk

post@moensbank.dk

Reg.nr. 6140 · CVR-nr. 65 74 60 18

Åbningstider generelt

Mandag-fredag kl. 10.00-16.00

Torsdag til kl. 17.00

Derudover rådgivning efter aftale
samt døgnåben pengeautomat
(inkl. euro samt indbetaling)

Filialer

Næstved

Vinhusgade 2, 4700 Næstved
Tlf. 55 75 30 00

Rønnede

Industrivej 2, 4683 Rønnede
Tlf. 54 88 61 00

Præstø

Svend Gønges Torv 2, 4720 Præstø
Tlf. 55 94 17 00

Vordingborg

Algade 86, 4760 Vordingborg
Tlf. 55 31 24 00

Møn Direkte *)

Industrivej 2, 4683 Rønnede
Tlf. 54 88 61 00

*)

Kørende konsulenter for kunder
i områder uden filialdækning.

Nyt fra Møns Bank

Ansvarshavende redaktør

Marketingchef
Susanne Bille Jensen

Redaktion, layout og dtp

PR-konsulent
Carl Henrik Paulsen

Fotos

Patrick Kirkby, Lene K,
Carl Henrik Paulsen m.fl.

Billedbehandling

VISUEL Grafisk
v/ Martin Jensen

Tryk

Sangill Grafisk I/S

Oplag

53.500 stk.

Redaktionen sluttet

4. september 2019

Næste udgave

Februar 2020

Lokalbanken lever

Møns Bank er kommet rigtig godt fra start i Rønnede, og der er stor aktivitet alle steder i banken



De senere års udvikling af vores aktiviteter er fortsat i 2019, dels med åbningen af ny afdeling i Rønnede, dels via et generelt højt aktivitetsniveau alle steder i banken.

Det høje niveau er glædeligt, for det styrker den lokale bank, men det er især godt for den lokale handel og samfundsudvikling – hvor det kommer alle til gode.

Men den finansielle sektor er udfordret.

Negative renter

Situationen med negative renter har været meget længerevarende, end nogen havde troet for fem-seks år siden. Det er helt usædvanligt og en stor udfordring for den finansielle sektor.

På den ene side stilles der store krav til størrelsen af pengeinstitutternes likviditetsberedskab, og på den anden side skal pengeinstitutterne nu betale 0,75 % p.a. for den likviditet, der placeres i Nationalbanken. Alternativet er at acceptere et negativt afkast i stort set samme størrelse ved investering i korte obligationer eller en placering i pengemarkedet.

En uholdbar situation for den finansielle sektor, og umiddelbart kan der ikke ses en løsning inden for overskuelig fremtid. Snarere det modsatte.

Placering af indlån

Faktum er, at kunderne reelt burde betale for at have indlån placeret i landets penge-

institutter. Den negative markedsrente betyder, at så længe pengeinstitutterne tilbyder kunderne at placere deres penge på en konto til 0 % i forretning, så er det faktisk et rigtig godt alternativ til at investere dem.

Investering med lav risiko giver udfordringer

Det lave renteniveau giver afledte udfordringer for sektoren, og siden midt på året har der været stor debat om investeringsprodukter med lavt forventet afkast, herunder at pengeinstitutterne skal være opmærksomme ved udbud af investeringsprodukter med lav risiko.

Det er vi meget opmærksomme på i Møns Bank, hvor rådgivning om investering er et væsentligt indsatsområde.

Vores produkter er opdelt i fem risikogrupper. Vi har tidligere haft en sjette gruppe med meget lav risiko, men henset til det lave renteniveau, blev omkostningerne uforholdsmæssigt store i forhold til det forventede afkast til kunderne. Vi op-sagde derfor aftalerne, og produktet blev "taget af hylden" i 2017, da der ikke længere var udsigt til et positivt afkast til kunderne under de pågældende forhold.

Fordele ved den lave rente

Der er også fordele i det nuværende rentemiljø. Det betyder, at vi har stor fokus på de muligheder, som følger af det usædvanligt lave renteniveau.

Sammen med kunderne gennemgår vi løbende mulighederne for optimering af rente- og afviklingsprofiler på kundernes realkreditlån, og med den seneste renteudvikling kan jeg ikke opfordre nok til, at alle sikrer sig, at deres muligheder bliver drøftet med banken.

Velkommen i Møns Bank!

Flemming Jensen
Bankdirektør



➤ **Nærvær, dialog og indlevelse er nøgleord, som Møns Bank bringer med sig til Rønnede.**

Stærkt hold i Rønnede

Møns Bank har fået en fantastisk modtagelse i Rønnede og byder hver dag nye kunder velkommen i Det Gamle Rådhus

Tilgængelighed, fleksibilitet og nærhed er ikke en selvfølge i en bank i dag. Men i Møns Bank er stilen lagt.

- Vi tager selv telefonen, og vi kan faktisk godt li' det, siger afdelingsleder Brian Arnvig. Vi har fx ikke noget

Møns Bank ligger centralt på Industrivej 2 i Rønnede.

call-center, men giver kunderne mulighed for at ringe direkte til deres rådgiver. - Vi lægger også vægt på, at man ikke skal vente i ugevis på et møde, når det handler om livets store beslutninger som køb og salg af bolig og fritidshus – eller virksomhedens investeringer, supplerer Mogens Nielsen.

Mogens er nærmest synonym med Dalby. Han har stor indsigt i lokale forhold og har oparbejdet et stærkt netværk gennem årene, både fagligt og privat.



Gode gamle dyder

- Kald det gamle dyder, men vi er på tærerne for at yde den gode service, som vi ved, at kunderne sætter pris på, siger Henrik Steen Hansen.

Henrik er stærkt forankret i det lokale erhvervsliv og har rådgivet adskillige virksomheder gennem årene. Både Henrik og Mogens er konsulenter for afdelingen i Rønnede, som



også har tilknyttet formue- og erhvervsrådgivere.

Stærke relationer

Finanskrisen har kostet en række banker livet. Alligevel ser man lyst på fremtiden i Møns Bank.

- Efter den modtagelse, vi har fået, må man bare sige: Lokalbanken lever – og den har det rigtig godt, siger Henrik Steen Hansen.

Hver dag siden åbningen den 9. maj har banken fået nye kunder. De kommer typisk fra nærområdet i Faxe og Stevn kommuner.

- Vi ligger jo centralt i et trafikknudepunkt, så det er nemt at komme hertil, både fra landevej og motorvej, siger Mogens Nielsen.

Det er en generel tendens, at elektroniske løsninger og selvbetjening tager over.

- Hos os går den digitale udvikling hånd-i-hånd med den gode, personlige betjening. Og netop de stærke relationer er vores særkende og helt store aktiv, slutter Brian Arnvig.

Ring direkte...

...til Mogens Nielsen på tlf. 40 74 43 75 eller Henrik Steen Hansen på tlf. 40 74 21 23.



Brian Arnvig
Afdelingsleder
Tlf. 55 86 15 63
ba@moensbank.dk



Helle Jacobsen
Privatkunderrådgiver
Tlf. 54 88 61 03
hj@moensbank.dk



Henriette Lambæk
Privatkunderrådgiver
Tlf. 54 88 61 06
hl@moensbank.dk



Kim Jønsby Seberg
Privatkunderrådgiver
Tlf. 54 88 61 05
kjs@moensbank.dk



Lisbeth Hansen
Privatkunderrådgiver
Tlf. 54 88 61 07
lih@moensbank.dk



Mimi Byrholt
Privatkunderrådgiver
Tlf. 54 88 61 02
mb@moensbank.dk



Sussie W. Hansen
Privatkunderrådgiver
Tlf. 55 31 24 03
swh@moensbank.dk



Pia Lindenskov
Formuerådgiver
Tlf. 61 55 35 10
pl@moensbank.dk



Claus Busk Madsen
Formuerådgiver
Tlf. 55 31 24 06
cbm@moensbank.dk



Pia Rokkjær
Assisterende rådgiver
Tlf. 55 86 15 51
pro@moensbank.dk



Annette Traidl
Assisterende rådgiver
Tlf. 55 94 17 02
at@moensbank.dk



Peter Terp
Landbrugsrådgiver
Tlf. 55 86 15 86
pt@moensbank.dk



Palle Bach
Erhvervsrådgiver
Tlf. 55 86 15 04
pab@moensbank.dk



Hanne Hansen
Erhvervsrådgiver
Tlf. 55 94 17 16
hha@moensbank.dk

TV-folk i sandt drama

Der kunne uden tvivl laves en nervepirrende dokumentar om de trængsler, Irene og Erik var igennem i dét, der skulle være en ganske almindelig hushandel...

11. september. Murens fald. Utøya.

Mange begivenheder har Irene og Erik Brøndum Kjær oplevet lidt mere intenst end mange andre danskere – som mangeårige ansatte i DR, hvor Irene var producer på TV Avisen, og Erik stod bag kameraet.

At de selv skulle havne i et drama – ganske vist af noget mindre dimensioner –

havde de aldrig forestillet sig.

- Vi har altid arbejdet rigtig meget og var derfor tilfredse med et rækkehus i Rødovre, fortæller Irene. Men da jeg gik på pension, og Erik også var stoppet i DR, ville vi se os om efter et andet hus, lidt tættere på naturen.

Parret søgte og fandt et nyt hus i Strøby, og så startede balladen.

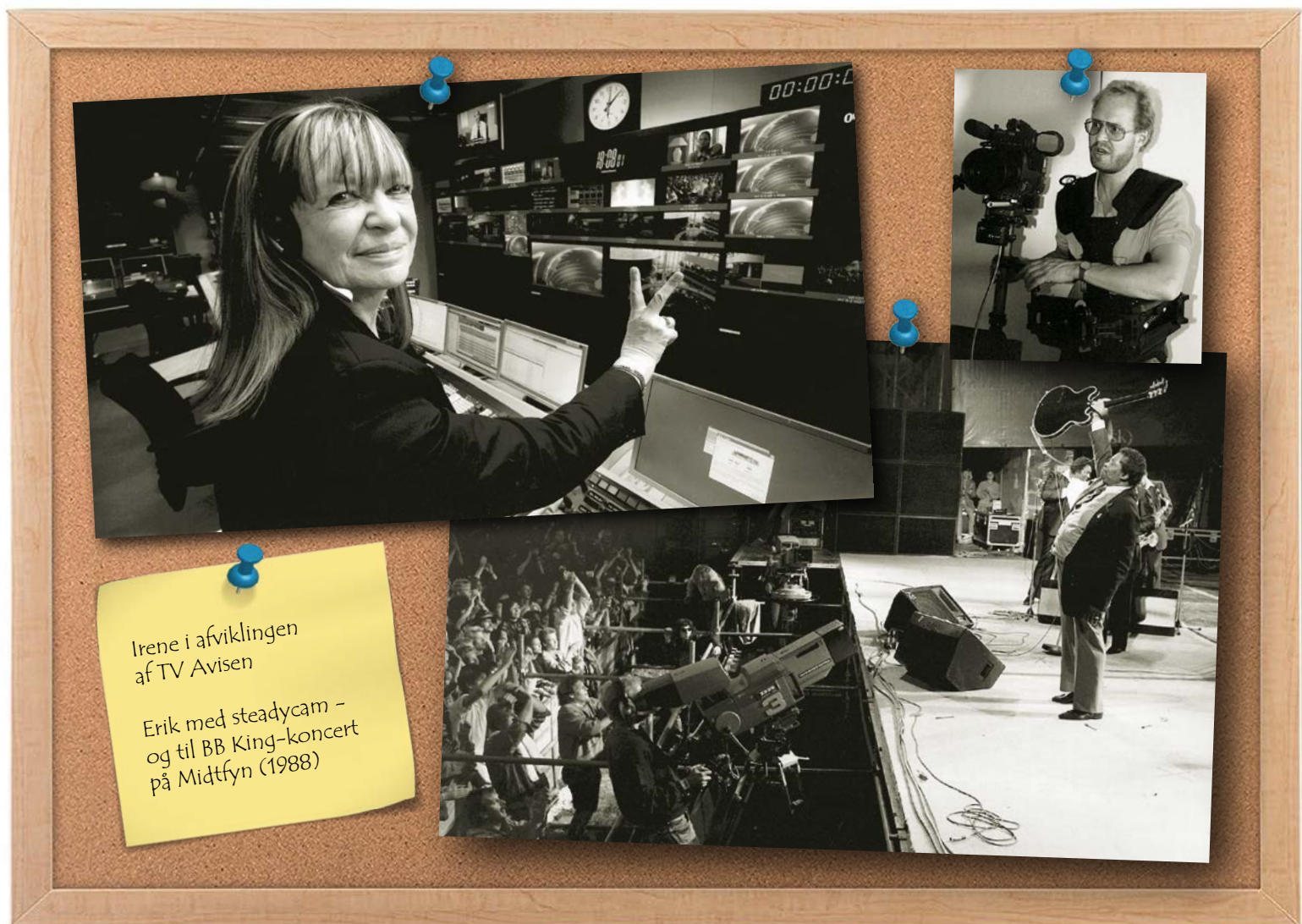
Alt gik galt

- Vi var så heldige at finde et super lækkert hus, hvor vi kunne nyde vores otium, siger Erik. Selvfølgelig skulle

vi sælge vores hus i Rødovre, og vi aftalte derfor en rimelig lang overtagelse med ejeren af vores nye hus, en sød ældre dame, som vi fandt



Et stop på Møn blev vendepunktet for Irene og Erik.



Irene i afviklingen af TV Avisen

Erik med steadycam – og til BB King-koncert på Midtfyn (1988)



Retrieveren Wittus er Erik og Irenes tro væbner.

gensidig sympati for, og som vi stadig ser fra tid til anden.

Det var i november 2017, og aftalen om overtagelse blev sat til 1. april 2018.

- Desværre var vi meget uheldige med ejendomsmægleren, som på ingen måde medvirkede til at få huset solgt, og tiden nærmede sig hastigt overtagelsesdagen, fortsætter Erik.

Tingene begyndte nu for alvor at gå i hårdknude, da parrets gamle bank heller ikke ville medvirke til at få sagen løst.

- Vi var chokerede, siger Irene. Vi har brugt den samme bank alle årene og har altid haft orden i vores økonomi. Der ville jo ikke være nogen tvivl om, at vi nok skulle få solgt huset. Det var kun et spørgsmål om tid.

En mellemfinansiering kunne der ikke blive tale om, og parret måtte snart vinke farvel til deres drømmebolig og

skuffe en sælger, som havde været ganske large.

En tur om Møn

- Det var dybt frustrerende, siger Erik, som efter tiden i DR havde fået arbejde som



Eriks næste mål er at kunne stå på vandski – og hjælpen er lige ved hånden i form af en af de nye naboer.

chauffør og nu sørgede for distribution af stål øst for Storebælt.

- Der kørte jeg rundt i en stor lastbil i mine egne tanker, mens Irene gik hjemme i Rødovre.

Sælger havde været large endnu engang, og parret fik en ny og endelig frist til midt i juli.

- Midt i den værste hede var jeg havnet på Møn og skulle lige ha' et lille hvil. Ud af det blå dukkede en mønbo op, som jeg faldt i snak med – og hvad hjertet er fuldt af, løber munder over med...

Hushandel i løbet af nul komma fem

- Med det, jeg har hørt, kan jeg anbefale en god lokalbank, sagde den flinke mønbo, og så gik det stærkt. Allerede efter få timer blev jeg ringet op af Møns Bank, og inden for samme uge faldt det hele på plads, så vi kunne skrive under på vores nye hus!

- Omsider kunne vi tage imod nøglen fra vores kære sælger, som for længst var fraflyttet og syntes, at vi jo bare kunne låne huset, indtil vi kunne købe det, siger Irene, men vi ville altså ikke



Irene snupper jævnligt en dukkert og dyrker yoga på stranden neden for huset.

sidde på lånt terrasse med risiko for, at drømmeboligen aldrig ville blive vores.

Intet er tilfældigt

Der gik ganske kort tid, før huset i Rødovre blev solgt.

- Selvfølgelig, siger Irene. Intet er tilfældigt i denne verden, hverken at vi fra starten faldt over dette hus, og at Erik skulle en tur om Møn. Det var *meant to be*, som min veninde i Sydafrika siger, og så sagde hun: Skift jeres adresse på Facebook – og så blev huset solgt efter bare 2 dage!

- Tilbage står, at vi slet ikke kan forstå, hvorfor vi ikke fik hjælp i vores gamle bank, siger Erik. Er det virkelig sådan i dag, at når man skal bruge banken allermest, så er den der ikke?

- Nej nej, siger Irene. Du skal jo bare en tur om Møn...

Hele sagen ligger nu et år tilbage, og tv-parret kan slappe af i deres nye omgivelser – som ikke kun byder på en fantastisk natur, men også et naboskab uden lige.

- Vi har virkelig fået mange personlige relationer, siger de samstemmende, og det er da vist forresten også dét, som Møns Bank lever af?



Jesper Kjep Rasmussen har besøg af erhvervsrådgiver Thomas Illum fra Møns Bank, som får præsenteret tidens store hit, FDB Møblerne.

En stol er en stol

...og så alligevel ikke – ILVA i Næstved er navnet på byens "nye, gamle" møbelhus på Kanalvej, og der er hundredvis af stole at vælge imellem

- Ja, jeg ved godt, at mange stadig siger Svends Møbler, griner Jesper Kjep Rasmussen, men nu har vi altså heddet IDEmøbler i mange år.

Jesper er født og opvokset som tredje generation i det velkendte møbelhus i Næstved, og lige i disse måneder tager forretningen hul på en ny epoke.

- Vi skifter navn til ILVA, et sporskifte, som har været undervejs i et års tid, fortæller han. ILVA står for kvalitet og design, og det viderefører vi nu her i huset.

Service betyder alt

Jesper og de i alt 24 medarbejdere er dedikerede til deres job for at hjælpe kunderne til de bedst mulige løsninger.

- Vi kører selv varerne ud, og vi kan montere og tage emballagen med retur. Vi kan servicere på alle fronter, siger han. Vi kan faktisk også hjælpe med at *indrette*, så møblerne rigtig kommer til deres ret. Og søndagsåbent er også en selvfølge!

Nu også lamper

ILVA i Næstved bliver en noget større butik, end de øvrige butikker i kæden.

- Vi har også plads til egne mærker, ud over de brands, som kæden giver os, siger han. Vi sælger fx Montana, Hay og FDB Møbler, og især sidstnævnte er helt oppe i tiden hos alle aldersgrupper.

Som noget nyt er forretningen også ved at åbne en lampeafdeling.

- Boligindretning er ofte en helhedsløsning, så nu går vi *all-in* med et større udbud af lamper, så kunderne kan gå på jagt efter lige det, de ønsker sig.

Lokalt forankret

ILVA i Næstved er grundlagt i 1952 af Jespers onkel, Svend Aage Nielsen og videreført af Jespers far, Heine Sørensen.

- Vi er lokalt forankret og har de samme værdier om service og dialog som Møns Bank. Jeg kan spejle mig fuldstændig i banken, som altid er nærværende – og fremfor alt til at få fat i, slutter han med et smil.

"Jeg bruger

Møns Bank...

...fordi jeg får hurtige tilbagemeldinger, super service og enestående sparring."

Bidt af

Det traditionelle billån har fået konkurrence fra Møns Banks tiltag, Bilkredit – og det er Jonas og Maria på Enø rigtig glade for

Det er ikke to helt almindelige biler, der står i indkørslen hos Jonas Noach og Maria Lysebjerg på Enø. På den ene står der Corvette og på den anden Jaguar.

- Ja, jeg må jo indrømme, at jeg er lidt miljøskadet, siger Jonas. Han er udlært hos Ford, men arbejder nu på Motorgaarden i Næstved, hvor han ser et hav af biler hver dag.

- Pludselig dukker der en Jaguar op, som jeg vidste Maria ville elske at køre i, så den måtte hun have, siger han.

To travle mennesker, hver sin bil

Maria er selvstændig frisør – på 5. år i Salon Lysebjerg, Ringstedgade i Næstved – og med skiftende arbejdstider er

Fordelene

- Fleksibel afvikling.
- Færre omkostninger.
- Uforudsete udgifter kan dækkes via kreditten.
- Overskydende likviditet kan bruges til at nedbringe kreditten.
- Udligning af de årlige udgifter, fx medfinansiering af forsikringer.
- Individuel og fleksibel sikkerhedsstillelse.
- Samlet overblik over udgifterne til bil.
- Altid en kendt ramme at handle bil indenfor.

biler

parret nødt til at have hver sin bil.

- Jeg har aldrig kørt bedre, smiler hun. Forleden lånte svigermor Jaguaren, og hun var fuldstændig bidt af den!

En anden, der er helt bidt af lyden af en hjemvendende bil, er parrets hund, *Kasho* – en livsglad lille ven af racen Shiba Inu.



En bilkredit i Møns Bank var lige sagen for Jonas og Maria.

Livslang finansiering

Når det kommer til finansiering af bilerne, knytter der sig en særlig historie til det.

- Vi har altid været kunder i en lokalbank, men da vores gamle bank for nogle år siden ikke længere fandtes, kiggede vi os om efter en anden lokalbank, og det blev så Møns Bank, siger Maria.

- Det har vi bestemt ikke fortrudt, siger Jonas. Vi får en virkelig god behandling, og vores rådgiver, Janus, er altid på tærerne for at hjælpe.

Finansieringen blev en Bilkredit. Et ret bevidst valg.

- Det tiltaler os, at vi selv kan bestemme afviklingen inden for en ramme, siger Jonas. Skulle der komme uforudsete udgifter, kan vi hæve på Bilkreditten, og har vi omvendt en periode med overskud, kan vi bare smide det ind på kreditten. Det er fleksibilitet, der vil noget.

Også muligheden for at skifte bil uden at skifte finansiering er sagen.

- Møns Bank har jo lavet det sådan, at vi betaler for oprettelsen én gang for alle, og så kan vi senere skifte

biler inden for den samme kredit – uden at gå i banken igen, siger Maria.

- Det bliver en slags livslang finansiering, som man selv kan styre, siger Jonas. Det er virkelig en stor fordel!

”Vi er kunder i banken

...fordi der er stor tilgængelighed, og det er nemt at komme igennem med sine ønsker.”

Sådan beregnes en Bilkredit

Den totale finansieringsramme:

- **Vægtafgift/grøn afgift**
- **Abonnementskredit** (vejhhjælp, FDM, Falck)
- **Vedligeholdelseskredit** (buffer til repr. og dæk)
- **Forsikringskredit** (bilforsikring)
- **Billån** (lånebehov, inkl. evt. ekstraudstyr)



Hvad drømme er gjort af...



Tag med på Rønnebæksholm torsdag den 24. oktober – se den aktuelle udstilling og hør om Møns Banks nye formuerådgivning

Penge er ikke alt, men de kan bane vejen for at få drømme og ønsker opfyldt.

- Med den rette planlægning kan man komme længere med sine penge, siger Claus Busk Madsen. Han er en af Møns Banks formuerådgivere, som har sat rådgivningen i system på en ny måde.

- Vi tænker 'formue' meget bredt, siger han. Sætter man fx sine penge dér, hvor det giver mest mening, har man de rigtige boliglån, er ens nærmeste sikret ved sygdom eller dødsfald osv.

Helhedsløsninger

- Det handler kort sagt om en helhedsorienteret tilgang til formue, hvor vi kommer hele vejen rundt, fortsætter Pia Lindenskov. Vi tager udgangspunkt i den enkelte kundes ønsker og drømme



Claus Busk Madsen har over 30 års erfaring fra den finansielle branche og har de seneste år arbejdet dedikeret med formuerådgivning.

med det formål at belyse de muligheder, der er både nu og fremover. Det giver tryghed, når man skal træffe beslutninger.

En af missionerne med bankens nye formuerådgiv-

ning er at gøre det komplicerede let forståeligt.

- Vi vil hjælpe kunderne med løsninger, der er individuelle, og vi præsenterer dem på en måde, så alle er med, siger Henrik Holm.

De tre formuerådgivere er gået sammen om lanceringen på Rønnebæksholm.

Centrale spørgsmål

Formuerådgivningen munder ud i et samlet overblik, bl.a. ud fra spørgsmål som:

- Hvordan lever jeres økonomi op til jeres drømme og ønsker?
- Er der værdier, der evt. skal gå videre til næste generation?
- Hvordan ser det ud med evt. salg af virksomhed eller generationsskifte?

Planen er individuel og kan fx beskrive udviklingen i formuen, rådighedsbeløbet, forsikringsdækningen ved tab af erhvervsevne og død samt forhold omkring generationsskifte.

Investering og skat

- Mange kunder er optaget af skattespørgsmål, og det indgår selvfølgelig også i vores rådgivning, siger Claus Busk Madsen.

Når det kommer til investering, er mulighederne også talrige.

- Vi kan tilbyde alle former for investering, siger Pia Lindenskov. Det handler i høj



Pia Lindenskov har mere end 30 års erfaring fra branchen og har gennem alle årene arbejdet dedikeret med formuerådgivning.

Kan kunst være et investeringsobjekt?

Ja, det kan det i høj grad. Ved mødet om bankens formuerådgivning vil Rønnebæksholms nye leder, Lotte Juul Petersen, give et indblik i, hvordan man kan betragte kunst som et investeringsobjekt. Hun er uddannet cand.mag i kunsthistorie og visuel kultur, har arbejdet som kurator ved bl.a. Det Fynske Kunstakademi, Fabrikken for Kunst og Design og KBH Kunsthal samt Wysing Arts Centre i Cambridge.

Den aktuelle udstilling på Rønnebæksholm åbner 5. oktober med den danske billedkunstner Trine Boesen, som viderefører sit arbejde med at undersøge maleriets muligheder. På udstillingen Into Dimension vil man som gæst opleve, hvad mørket gør ved forståelsen af tid og rum, og hvordan man påvirkes, når man bliver en del af en installation. Trine Boesen skaber et forløb, som forstærker den visuelle og sanselige oplevelse og lukker gæsten helt ind ved at forstørre sit billedunivers.





Henrik Holm har bred erfaring fra branchen siden 1981 og har altid haft en passion for pension og investering.

grad om risikovillighed og tidshorisont.

Endelig kommer rådgivningen også rundt om forsikringsmæssige spørgsmål som tab af erhvervsevne, livsforsikring, kritisk sygdom og sundhedssikring.

- Jeg håber at se rigtig mange interesserede til mødet om formuerådgivning på Rønnebæksholm, slutter Henrik Holm.

Tilmelding til arrangementet

Det er gratis at deltage i mødet, som afholdes på Rønnebæksholm ved Næstved torsdag den 24. oktober – men tilmelding skal ske på www.moensbank.dk/fr.

Mødet starter kl. 18 med rundvisning og indeholder også en let anretning fra kl. 19. Forventes slut kl. 21.

Svindlerne bliver mere og mere udspekulerede

Fup-SMS'er og e-mails florerer som aldrig før – og nu er svindlerne også begyndt at ringe troskyldige bankkunder op

Hvis et tilbud er for godt til at være sandt, så er det det nok også...

- Dét har altid været en god rettesnor, men på det seneste er svindlere blevet så 'dygtige', at selv den mest opmærksomme kan falde i, siger Nathalie Petersen, som er kortansvarlig i Møns Bank.

- Hver dag ser vi nye forsøg på svindel, og det er både på mail og SMS, ligesom man kan risikere at blive ringet op af folk, der udgiver sig for at være fra banken. De er veltalende og tilbyder fx at 'hjælpe med at stoppe mistænkelige transaktioner'. Formålet er at lokke oplysninger om NemID ud af dig.

- Men hverken banken eller andre har ret til at få oplyst cifre fra dit NemID. Det er strengt personligt, siger Nathalie Petersen.

SMS-fup i stigning

Årets store handelsdage er oplagte anledninger til



Nathalie Petersen.

at få flere til at hoppe på lim-pinden, og med Black Friday rundt om hjørnet den 29. november, venter banken endnu en stribe misbrugsforsøg.

Derfor giver Nathalie Petersen hermed nogle gode råd:

- Oplys ALDRIG dit NemID til andre. Det er strengt personligt.
- Pas på, hvis telefonen ringer. Svindlere udgiver sig ofte for at være fra Nets, SKAT, Microsoft, politiet eller banken.
- Pas også på SMS'er eller e-mails. Selv om de ser ægte ud, kan det være svindel, og du risikerer at få din computer eller telefon hacket. Slet dem med det samme uden at åbne dem.

- Hvis du fra et firma bliver opfordret til at trykke på et link, bør du ALTID gå ind via firmaets officielle hjemmeside – fx hvis du skal opdatere dine kortoplysninger. Nets vil heller aldrig kontakte dig direkte, idet al kontakt går gennem os, hvis der fx skulle være mistænkelige transaktioner på dit kort, tilføjer Nathalie Petersen.

Har du en smartphone, kan du downloade app'en "Mit digitale selvforsvar", som oplyser om aktuelle forsøg på svindel og giver eksempler.

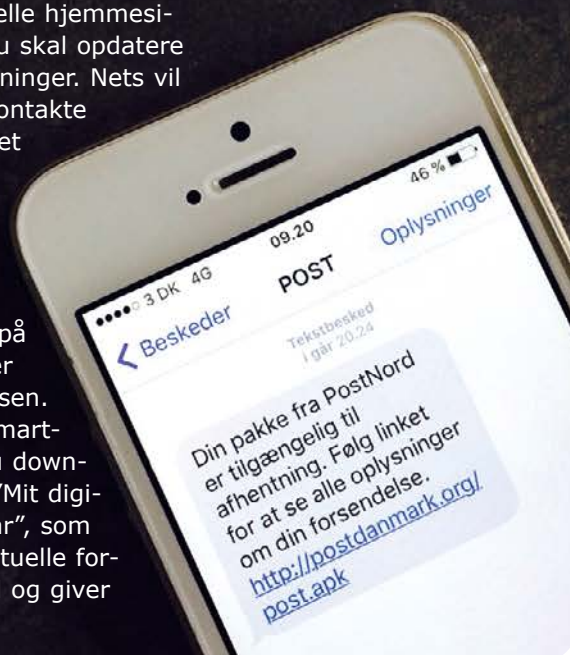


Tryk **ikke** på linket...

Spær kortet ved mistanke om svindel

- Har du fået hævet beløb på din konto, som du ikke kender til, skal du spærre dit kort med det samme. Det kan du gøre i enten Netbank eller Mobilbank – og efterfølgende skal du oprette en indsigelse på www.minindsigelse.dk, slutter Nathalie Petersen.

Man er også altid velkommen i banken, hvis man er i tvivl om noget.



Flere og flere får fordele

Møns Bank har stor succes med sin fordelspakke for både erhverv og private: Gratis ydelser, kontante rabatter, når man bruger banken og lejlighedsvis tilbud med rabat – det er fordele, der er til at få øje på

Fordelspakker kan man få i alle banker, men næppe én, der er så let forståelig som den, Møns Bank lancerede for tre år siden:

50 aktier – og så får både erhverv og private gratis ydelser, kontante rabatter, når man bruger banken samt lejlighedsvis tilbud med rabat.

Gratis hverdag

Tanken er, at privatkunder skal kunne få *gratis hverdag*.

VISA/Dankort bliver uden gebyr – og så kan man gå hen til en hvilken som helst

pengeautomat i landet og hæve gratis på sit Dankort eller VISA/Dankort.

Også Netbank bliver gratis, både med hensyn til årsgebyr og i daglig brug. Der er mange flere fordele, bl.a. rabat på MasterCard med attraktive forsikringer.

Man får 50 % rabat på oprettelse af lån og kreditter og 25 % rabat på optagelse eller omlægning af boliglån i Totalkredit.

Endelig får man adgang til Aktionærkonto og bankens PlusLøn m/kredit til en rente på kun 5 % (ÅOP 5,8 %).

Film, teater og sport er blandt de tilbud, som Plus-kunder i Møns Bank fra tid til anden får tilbudt rabat på via bankens samarbejdspartnere.

| UDVALGTE YDELSER - PRIVAT/UNG | FREKVENS | STANDARD | PLUS |
|--|--------------------------|-------------|--------------|
| VISA/Dankort | Årligt | 225 kr. | Gratis |
| MasterCard Debet Standard | Årligt | 300 kr. | Gratis |
| Udbetaling i danske pengeautomater med Dankort/VISA | Pr. udbetaling | 9 kr. | Gratis |
| Netbank - årlig afgift | Årligt | 125 kr. | Gratis |
| Netbank - indbetalingskort og sammedagsoverførsel | Pr. betaling/overførsel | 3 kr. | Gratis |
| Netbank - straksoverførsel | Pr. overførsel | 5 kr. | Gratis |
| Kontant valutaveksling (GBP, EUR, NOK, SEK og USD) | Pr. valuta | 55 kr. | Gratis |
| Udbetaling af Euro i bankens pengeautomater | Pr. udbetaling | 25 kr. | Gratis |
| MasterCard Guld | Årligt | 975 kr. | 530 kr. |
| MasterCard Platin | Årligt | 2.395 kr. | 1.795 kr. |
| Dokumentgebyr | Pr. dokument | 1.500 kr. | 750 kr. |
| Stiftelsesprovision | I procent af lånebeløb | 2 % | 1 % |
| 25 % v/hjemtagelse og omlægning af Totalkreditlån | Pr. lån | 7.900 kr. | 5.925 kr. |
| Formuepleje, årligt (tillægges 25 % moms) | Pr. ordning | 600 + 0,5 % | 400 + 0,5 % |
| Helophævelse i utide eller deludbetaling ved pension | Pr. ordning | 1.500 kr. | 750 kr. |
| Strakslån i Mobilbank op til 75.000 kr. *) | Årlig rente / oprettelse | 10% + 1000 | 5% + 500 kr. |
| PlusLøn m/kredit op til 50.000 kr. (Ung: 25.000 kr.) **) | Årlig rente | Ikke muligt | 5 % |

*) Alm. kunder: Ann.lån 5 år · Max. 75.000 kr. · Opr.omk. 1000 kr. · Var. rente 10 % · Debitorrente 10,4 % · ÅOP 10,9 % · Samlede kreditomk. 21.883 kr.
Plus-kunder: Ann.lån 5 år · Max. 75.000 kr. · Opr.omk. 500 kr. · Var. rente 5 % · Debitorrente 5,1 % · ÅOP 5,4 % · Samlede kreditomk. 10.512 kr.

**) Stående lån 5 år · Max. 50.000 kr. · Opr.omk. 1.500 kr. · Var. rente 5 % · Debitorrente 5,1 % · ÅOP 5,8 %.

På bankens hjemmeside kan man selv beregne, hvor meget man kan spare som Plus-kunde.

Som et ekstra plus sender banken særtilbud ud fra sine samarbejdspartnere. Det kan fx være rabat på billetter til en håndboldkamp, en aktuel film eller et teaterstykke.

Aktier giver medejerskab

Som nævnt er der kun et krav om 50 stk. Møns Bank-aktier i depot i banken for at blive Plus-kunde. Det gælder hver voksen i husstanden, mens unge under 29 år alle er Plus-kunder, uanset om de har aktier.

For erhverv er der også et krav om 50 stk. aktier, men det skal ses som et gennemsnit pr. kunde. Så har man som privatperson fx 150 stk. aktier, behøver virksomhed og ægtefælle/samlever

Her får du rabatter

Plus-kunder i Møns Bank har ekstra fordele i form af rabataftaler

Gennem de senere år har Møns Bank udvidet sit markedsområde og er kommet i kontakt med flere samarbejdspartnere, der fra tid til anden tilbyder rabat på deres ydelser.

Det kommer Plus-kunder til gode i form af billetter til fx håndbold-, fodbold- og basketballkampe samt

kultur- og filmarrangementer i bankens lokalområder.

Landsdækkende rabatter med MasterCard

Med et MasterCard fra Møns Bank har man også adgang til rabat i bl.a. forlystelses- og dyreparker, på billeje og rejser m.m.

Læs mere om aftalerne på www.moensbank.dk/rabat.

Et MasterCard er et godt supplement til et Dankort eller VISA/Dankort – ikke mindst, når det handler om rejseforsikring. Læs mere om MasterCard på moensbank.dk/mastercard.

Beregn dine rabatter

Gå ind på www.moensbank.dk/plus og vælg fordelspakke. Her finder du et regneark, hvor du kan indtaste dit årlige forbrug og straks se, hvor meget du kan spare.

ikke være aktionærer, for at alle får Plus-kundevilkår og adgang til de gode priser.

Aktier i Møns Bank

50 stk. Møns Bank-aktier koster i skrivende stund ca. 6.000 kr. – og det er uden betydning, om man har dem i sine pensionsordninger eller blandt den øvrige opsparing.

Møns Bank rådgiver ikke om sine egne aktier. Banken

handler kun egne aktier på basis af "Execution only". Det betyder, at handlen foretages på foranledning af kunden og uden egnethedsvurdering, jf. myndighedernes regler.

Aktier i Møns Bank giver medejerskab til banken og adgang til den årlige generalforsamling i marts.

| UDVALGTE YDELSER - ERHVERV | BASIS | STANDARD | PLUS |
|---|----------------|-----------------|--------------|
| Etablering af kundeforhold, herunder Netbank | 5.000 kr. | 1.500-3.500 kr. | 0-1.500 kr. |
| Forrentning af erhvervsindlån p.t. | -0,50 % p.a. | 0 % p.a. | 0 % p.a. |
| Genforhandling af kreditter | Standard | 25 % rabat | 25 % rabat |
| Erhvervsabonnement, kvartalsvis betaling | 600 kr. | 600 kr. | 450 kr. |
| Betaling for brug af Netbank Erhverv | JA | Gratis | Gratis |
| VISA/Dankort, årligt | 225 kr. | 225 kr. | Gratis |
| MasterCard Debet Standard, årligt | 300 kr. | 300 kr. | Gratis |
| Udbetaling i danske automater med VISA/Dankort | 9 kr. | 9 kr. | Gratis |
| Kontant valuta (GBP, EUR, NOK, SEK og USD) | 55 kr. | 55 kr. | Gratis |
| Udbetaling af Euro i bankens pengeautomater | 25 kr. | 25 kr. | Gratis |
| MasterCard Guld, årligt | 975 kr. | 975 kr. | 530 kr. |
| MasterCard Platin, årligt | 2.395 kr. | 2.395 kr. | 1.795 kr. |
| Dokumentgebyr | 2.200 kr. | 2.200 kr. | 1.650 kr. |
| Stiftelsesprovision – i procent af lånebeløb | 2 %, min 1.500 | 2 %, min 1.500 | 1 %, min 750 |
| Formuepleje, årligt pr. ordning (tillægges 25 % moms) | 600 + ½ % | 600 + ½ % | 400 + ½ % |
| Hjemtagelsesomkostninger på lån i TK og DLR | Standard | Standard | 25 % rabat |

BASIS: Virksomheden benytter primært banken til betalingsformidling, og omfanget af øvrige forretninger er begrænset. Ejeren er typisk ikke kunde eller kun i et meget begrænset omfang.

STANDARD: Virksomheden benytter banken til betalingsformidling og hovedparten af øvrige finansielle forretninger. Ejeren er typisk også privatkunde i banken.

PLUS: Alle virksomheder i kategorien STANDARD kan som medejer (aktionær) i Møns Bank opnå yderligere fordele.



Glas Mads har besøg af erhvervsrådgiver Christian Jensen fra Møns Bank til en demonstration af en glasskæremaskines fortræffeligheder.

til nybyggeri. Det drejer sig typisk om spejle, vinduer, vinduesplader og brusenicher – og det er ikke ualmindeligt, at der skal monteres i op til flere huse på én arbejdsdag.

- Vi har virkelig mange forskellige opgaver, siger Mads.

En særlig udfordring var en dag, hvor han skulle kravle 4 m op i en kæmpe stor John Deere-traktor og skifte ruder.

- Dét var balancekunst, der ville noget, griner han.

Bilglas er endnu et hjørne af virksomheden, som også giver sig af med blyindfattede ruder til fx kirker. Også skoler er i kundekredsen og bliver serviceret, når nogle har været lidt for kække med fodbolden...

> Rutineopgaver er der masser af hos Glas Mads, men der er også specialopgaver, som sætter kulør på hverdagen.

Selvfølgelig kan vi det!

Glas Mads er navnet på manden – og firmaet – der aldrig siger Nej til en opgave

Et spejl, som i bunden skal skæres i 6-kanter hele vejen over for at passe med en flisevæg?

- Det tror jeg godt, vi kan, røg det ud af Mads, og så fangede bordet. I hvert fald på den faglige stolthed.

- Altså, får jeg sagt Ja til en opgave, så har jeg svært ved at trække i land igen.

Mads Frederiksen er glarmester af den gamle skole. Født og opvokset på Møn,

hvor hans erhvervskarriere udgår fra siden februar 2000.

Han er uddannet i mesterlære, og sådan så han gerne, at det fortsatte med de unge.

- Man får altså en helt anden tilgang til faget, når man selv roder med tingene, siger han.

Én af de lærlinge, Mads har udlært, er Mikkel Saksenborg – og så er vi faktisk i gang med at beskrive personerne omkring Glas Mads.

- Mikkel kører nu vores indramningsfirma, Lista Bella i Stege. Og selv er firmaet jo også vokset ud af Møn – til Haslev, hvor vi i dag har vores primære glarmester-virksomhed, fortæller han.

Som uvurderlig sparringspartner har Mads sin hustru Jannie ved sin side. Parret bor på Møn, men hver dag tager Jannie turen til Haslev for at styre de mange aftaler, som Mads og hans folk har fat i.

- Haslev er den perfekte beliggenhed, siger hun. Her kan vi nå ud til kunder over det meste af Sjælland på bare en halv time.

Mads selv er ofte på opgaver i andre dele af Sjælland og på øerne.

Spejle, vinduer, døre...

Glas Mads har specialiseret sig i større leverancer

Kvalitet og fleksibilitet

Det er ikke en selvfølge, at en lille virksomhed med blot



Brusekabine på bestilling: Specialmål, specialglas og bygget på stedet.

en håndfuld medarbejdere kan klare sig i konkurrencen med større virksomheder – og slet ikke på rutineopgaver. Men Glas Mads kan.

- Det hænger sammen med kundetilfredshed, siger Mads. Vi går ikke på kompromis med kvaliteten, og så har vi den ekstra joker i ærmet, at vi er ultra fleksible. Hvis en tidsplan skrider på et byggeri, så tilpasser vi os lynhurtigt.

- Det er lidt det samme, jeg oplever med Møns Bank,

siger han. Man er der for kundernes skyld – og faktisk netop *på grund af* – kunderne.

Det kræver et engagement og en viljestyrke, hvor man altid siger: "Selvfølgelig kan vi det!"

**"Brug Møns Bank...
...hvis banken ligner
din virksomhed, og
kunden altid er det
vigtigste!"**



Jannie og Mads Frederiksen er begejstrede for deres nye domicil i Haslev: Beliggenheden i forhold til vores opgaver er perfekt – og her er al den plads, vi kan ønske, siger de.

BANKLÅN PÅ MOBILEN



**Nyt tv, hårde hvidevarer eller noget helt tredje?
Strakslån er lige ved hånden i din Mobilbank.**

Strakslån – det billigste kviklån

Møns Bank har samlet det bedste af to verdener i ét produkt: Kviklånets hurtighed og banklånets lave rente og omkostninger

I årevis er danskerne blevet advaret mod at tage kviklån. "Det er for dyrt", og "du vil komme til at hænge på en uoverskuelig gæld", er noget af det, der siges om kviklån.

Derfor har Møns Bank lanceret **Strakslån**, der kombinerer det bedste fra to verdener: Det almindelige banklån, som traditionelt er billigere end kviklån – men udbetaling af lånet inden for få minutter!

Kunderne *har* tænkt sig om

- Vi tilbyder Strakslån, da det er en låntype, vores kunder kan få stor glæde af, siger marketingchef Susanne B. Jensen. Vi tror på, at kunderne *har* tænkt sig om, når de opretter lånet direkte på mobilen, og ellers kan man selvfølgelig fortryde. Det er i hvert fald vigtigt, at man har *muligheden* for at handle hurtigt til en skarp pris, når det gode tilbud er der.

Halv pris for Plus-kunder

Rente på et Strakslån er kun 10% (ÅOP 10,9), og er man Plus-kunde med min. 50 aktier i banken får man det endda for kun 5% (ÅOP 5,4). Man kan låne op til 75.000 kr. og betale tilbage i løbet af 5 år på de gode betingelser.

- Kunder, der ikke har lånt hos os før, skal lige sige Ja til den nye mulighed, fortæller Susanne Jensen. Det gør man ved blot at kontakte sin sædvanlige rådgiver, og ellers ligger Strakslån lige for i Mobilbank.

Strakslån er et annuitetslån på max. 75.000 kr. og med op til 5 års løbetid. Kræver alm. kreditvurdering. Efter udbetaling kommer der en låneaftale, som man godkender i Netbank.
Alm. kunder: Opr. 1000 kr. · Debitorrente 10,4 % · ÅOP 10,9 % · Samlede omk. 21.883 kr.
Plus-kunder: Opr. 500 kr. · Debitorrente 5,1 % · ÅOP 5,4 % · Samlede kreditomk. 10.512 kr.

Ny bolig- og markedschef

Møns Bank opretter en ny stilling på et vigtigt fokusområde

Med åbningen af den nye afdeling i Rønnede i maj måned udvidede Møns Bank sit markedsområde fra Næstved mod Haslev, Faxe og ud mod Stevns – og den samlede geografi omfatter nu Syd- og Østsjælland, Møn, Bogø og Nordfalster.

- Der er behov for, at vi koordinerer indsatserne i vores markedsområde, og derfor har vi fundet det formålstjenligt at oprette en ny samlende funktion, siger bankdirektør Flemming Jul Jensen. Det sker for at

udvikle vores produktudbud til både private og erhverv, hvor især realkredit er et vigtigt fokuspunkt.

Den nye stilling har navn af bolig- og markedschef, og i dén funktion er Steen Normann Olsen netop ansat.

- Steen begyndte i banken den 1. september, og vi glæder os over samarbejdet, fortsætter Flemming Jul Jensen. Steen har de kompetencer, der skal til for at styrke Møns Banks position i markedet.

Steen Normann Olsen er 50 år og kommer fra et job som afdelingsdirektør i Nykredit, bl.a. med ansvar for forretningsupport og bank- og realkreditadministration.



Steen Normann Olsen er begyndt i Møns Bank.

Derudover har han været centerdirektør for forskellige centre på Sjælland, herunder i Køge. Alt i alt har han arbejdet i Nykredit i 23 år.

- Steen kommer dermed med bred erfaring i betjening af kunder samt udvikling af processer og forretningsgange, der medvirker til en effektiv organisation, slutter Flemming Jul Jensen.

Følg banken på Facebook

- I Møns Bank vil vi gerne dele ud af vores viden om penge og økonomi, siger marketingchef Susanne B. Jensen.

Banken har nu været på Facebook i et år og har foretaget mere end 150 opslag. Det har givet en god fornemmelse af, hvad det er, der interesserer folk.

- Aktuelle nyheder og arrangementer, gode råd og tips til en nemmere og billigere hverdag og så konkurrencer, siger Susanne Jensen. Det er alt sammen noget, der kommer mere af.

- Og vi bliver glade for alle, der trykker Like og Følg siden, slutter hun.



Flere nye ansigter

En hel del nye medarbejdere har fundet vej til Møns Bank.



Claus Busk Madsen, 52, er ansat som formuerådgiver i bankens afdeling i Vordingborg. Han er ud-

dannet i Jyske Bank og har de seneste 20 år arbejdet i Nykredit, primært med formuende kunder.



Klaus Petersen, 58, er ansat som erhvervsrådgiver i bankens afdeling i Næstved. Han kommer

fra et erhvervsrådgiverjob i Jyske Bank, København.



Pia Lindenskov, 48, er ansat som formuerådgiver i bankens afdelinger i Rønnede og Næstved.



Jon Helqvist, 43, er privatkunde-rådgiver i bankens afdeling i Præstø. Han har arbejdet

en årrække i Sparekassen Sjælland og har 19 års erfaring fra den finansielle sektor.



Rolandi Kristensen, 46, er ansat som erhvervsrådgiver i bankens afdeling i Præstø. Han kommer fra

en lignende stilling i Jyske Bank og har tidligere arbejdet i bl.a. Max Bank og Sydbank i Næstved.



Dorte Zangenberg, 53, er startet som assistende rådgiver i bankens afdeling i Præstø. Hun

har været ansat i Nykredit i 18 år, senest som seniorsup-



Bente Kjølhede, 63, er startet som assisterende rådgiver i bankens hovedkontor i Stege. Hun

har arbejdet som privatrådgiver i Sydbank/DiBa i 40 år og var egentlig gået på pension, men fik lyst til at arbejde igen, og det blev så i Møns Bank.



Annette Traidl, 54, er startet som assisterende rådgiver i bankens afdeling i Rønnede.

Hun kommer fra et lignende job i Nykredit i Næstved.

Hvordan kan vi blive bedre?

Giv din mening til kende om Møns Bank – og indholdet af dette blad – og deltag i lodtrækningen om 10 gavekort til en valgfri biograf i bankens markedsområde

Er du kunde i Møns Bank, så har du nok en mening om os.

Er du ikke kunde, har du måske også en mening – i hvert fald om det blad, du

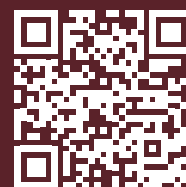
lige har læst. I begge tilfælde vil vi gerne høre fra dig.

Gennem resten af 2019 samler vi på ideer til det nye årti. Hvordan kan vi blive en

bedre bank? Hvordan kan vi skrive et bedre blad?

Giv din mening til kende på www.moensbank.dk/mening senest den 1. januar 2020.

Så deltager du i lodtrækningen om 10 billetter til valgfri biograf i Faxe, Haslev, Næstved, Præstø, Stege, Store Heddinge eller Vordingborg.



Scan koden på din mobil og kom direkte ind på moensbank.dk/mening.



Mere opera i Vordingborg

Møns Bank er med på sidelinjen med en bonus til kunder, der ønsker at opleve Den Jyske Opera i Vordingborg

Lørdag den 23. november er der igen mulighed for en stor operaoplevelse, når Den Jyske Opera opfører Tjajkovskijs *Eugen Onegin* kl. 19.30 i DGI Huset Vordingborg.

Kærlighed og jalousi i Sankt Petersborg

Denne opera kan betragtes som kærlighedsoperaen over dem alle. Aldrig før eller siden har den menne-

skelige kærligheds karakter med al sin herlighed og melankoli været mere romantisk fremstillet end i denne opera-version af Pusjkins berømte roman på vers.

Kærlighed, lidenskab, jalousi, længsler, krænkelser og død i zartidens Rusland baner vejen for, at den smukke pige fra landet, Tatjana, falder for en arrogant mand fra Skt. Petersborg, som først mange år senere finder ud



- med skønne solister, stort operakor og Copenhagen Phil.

af, at han er lige så forelsket i hende, som hun var i ham. Men da er det for sent...

En forfriskning i pausen

Det er Teaterforeningen Bøgestrømmen, musikforeningen Cæcilia og DGI Huset i Vordingborg, der står bag – og støttet af Møns

Bank. Og netop bankens engagement betyder, at kunder med et betalingskort fra Møns Bank som bonus får en gratis forfriskning i pausen.

Operaen spiller kl. 19.30, og billetter kan købes efter først-til-mølle princippet på operaivordingborg.dk.

Nyt fra Møns Bank husstandsomdeles i Askeby, Bogø By, Borre, Eskilstrup, Faxø, Faxø Ladeplads, Fuglebjerg, Haslev, Herlufmagle, Holmegaard, Horbelev, Kalvehave, Karise, Karrebæksminde, Klippinge, Langebæk, Lundby, Mern, Næstved, Nørre Alslev, Præstø, Rødvig Stevns, Rønnede, Stege, Stensved, Store Heddinge, Strøby, Stubbekøbing, Tappernøje og Vordingborg – fravalg af bladet kan kun ske ved at sige Nej til reklamer hos PostNord Danmark.

Adresseomdeles uden for ovennævnte områder til aktionærer, kunder og andre med relationer til Møns Bank. Fravalg af bladet kan ske på chp@moensbank.dk eller tlf. 55 86 15 31.

www.moensbank.dk

Danmarks vilde fortid

Kunder i Møns Bank får 25 % rabat på GeoCenter Møns Klint i oktober måned – en kæmpe oplevelse for hele familien

Oplevelserne står nærmest i kø på GeoCenter Møns Klint.

3D-biograf, udgravningshule og en række spændende udstillinger gør Danmarks 70 millioner år lange historie lyslevende. Ikke uden grund

er GeoCenteret blevet kaldt Danmarks sejeste sciencecenter.

Møns Klint er i sig selv en fantastisk naturoplevelse, så et besøg på klinten kan give ekstra dybde, når man får

historien om Danmarks fødsel med på Geo-Centeret.



Drabelige dinosaurer.



GeoCenter Møns Klint ligger midt i den smukkeste natur, hvor Danmark blev født. Udstillingen er gravet ned i selve klinten og opbygget som en spændende tidsrejse på 70 millioner år.

Rabat med et kort fra Møns Bank

Over 20 aktiviteter venter på de eventyrlystne, og udstillingerne er hele tiden under udvikling.

Kom med tilbage til Kridttiden, hvor havet var fyldt med drabelige monstre, til tertiærtiden, hvor 2/3 af alt liv uddøde på grund af meteornedslag og supervulkaner, til kvartærtiden med gigantiske gletsjere,

der dannede det vilde landskab – og frem til nutidens magiske natur på Møn.

I Gletsjerbiografen kan man opleve den fantastiske smukke og lærerige film fra National Geographic om gletsjere og afsmeltning af isen, og i 3D-biografen ser, hører og mærker man dinosaurerne i fuld action – hvis man tør!

Husk et betalingskort fra Møns Bank. Det giver 25 % rabat i hele oktober måned.

